

Notas de Economía Política.

*Guía ilustrada del texto
de Petr Nikitín*

Silva Brito, César Edmundo

**NOTAS DE ECONOMÍA POLÍTICA –
GUÍA ILUSTRADA DEL TEXTO DE
PETR NIKITÍN**



Notas de Economía Política
Guía Ilustrada del Texto de Petr Nikitín

PRIMERA EDICIÓN

César Silva Brito

REVISORES TÉCNICOS

Ninoska Hernández G.

Universidad de Carabobo

Venezuela

Johandry López de Gómez

Universidad Católica Andrés Bello

Venezuela

Notas de Economía Política – Guía Ilustrada del Texto de Petr Nikitin

Reservados todos los derechos. Está prohibido, bajo las sanciones penales y el resarcimiento civil previstos en las leyes, reproducir, registrar o transmitir esta publicación, íntegra o parcialmente, por cualquier sistema de recuperación y por cualquier medio, sea mecánico, electrónico, magnético, electroóptico, por fotocopia o por cualquiera otro, sin la autorización previa por escrito al Centro de Investigación y Desarrollo Ecuador (CIDE).

DERECHOS RESERVADOS. Copyright © 2018.
Centro de Investigación y Desarrollo Ecuador.
Cda. Martina Mz. 8 V. 4 - Guayaquil, Ecuador.
Tel.: 00593 4 2037524
[http. :/www.cidecuador.com](http://www.cidecuador.com)

ISBN: 978-9942-759-75-7

Impreso y hecho en Ecuador

Diseño y Tipografía: Lic. Pedro Naranjo Bazaña

Ing. Duberli Jiménez Cabrera

Fecha de Publicación: Junio 2018



Guayaquil - Ecuador

Prólogo

Los apuntes que se presentan en esta obra corresponden a los contenidos revisados y estudiados de la obra Economía Política del autor Petr Nikitín. Además, se incluye de forma complementaria, información coyuntural de diferentes temáticas sociales que le permitirán al lector articular ciertos contenidos de la Economía Política desarrollada en el siglo XIX.

El objetivo principal de esta obra es el de facilitar la presentación de los contenidos de los textos clásicos. Puede ser utilizada como una guía de estudio complementaria a los textos tradicionales, articulando así los contenidos desarrollados en el siglo XIX con el siglo XXI. Es en una guía resumida e ilustrativa, los contenidos presentados se articulan entre sí de forma gráfica, lo cual permite un mejor entendimiento y aprendizaje del tema.

El estudio de la Economía Política no debe ser aburrido, en realidad ninguna rama de estudio debería serlo, la idea con este compilado de apuntes es de resumir los contenidos, presentarlos de otra forma, brindar un banco de ejemplos y ejercicios prácticos, de casos actuales y presentar una forma diferente de estudio de esta rama de la economía.

En cada sección se presentan notas, casos, articulación de los contenidos con el resto de ramas de la economía, espacio para apuntes y de desarrollo; y, al final de cada capítulo una guía de preguntas y ejercicios.

Razones o motivación por las cuales escribir este manual:

1. Dificultad de comprender los textos tradicionales. Los Tomos I y II de El Capital de Carlos Marx se basan en conceptos económicos aplicados a la época y bajo una coyuntura de revoluciones productivas y sociales; y, ciertos de los contenidos presentados no se aplican en una coyuntura actual y muchas veces no permite una sencilla comprensión de los contenidos.
2. He dictado la asignatura de Economía Política por dos (2) años consecutivos y como en cualquier asignatura los contenidos se van actualizando a medida que se profundiza en la investigación del tema.

Lo curioso es cuando, al conversar con otros economistas y cuando les doy el nombre de la asignatura, lo primero que hacen es recomendarme temas que debería estudiar con mis alumnos en clase, lo cual es muy loable y agradezco mucho sus consejos. El inconveniente es que el 99% de los que me dan consejos piensan que la asignatura es **Política Económica** y no **Economía Política** (cabe recalcar que son dos asignaturas completamente diferentes) **OJO: yo no fui ajeno a esta confusión.** También confundí el tema de la asignatura antes de revisar los contenidos en el sílabo académico. Resulta que cada institución de educación superior tiene un enfoque de estudio o de investigación, algunas se centran en temas sociales, otras en temas empresariales y otras probablemente combinen estas dos. Por tal motivo, no todos los contenidos son estudiados con igual énfasis en todas las universidades. Tal es así, que cuando cursaba la carrera de Economía, no estudié Economía Política como una asignatura específica, sólo estudié parte sus contenidos en otras asignaturas como por ejemplo en Historia del Pensamiento Económico. Considero que, más allá de realizar un análisis complejo de Economía Política, es necesario aproximar el tema de una forma sencilla y aplicada en una coyuntura actual, reforzar el conocimiento tanto de los economistas como de los estudiantes.

3. La Economía Política estudia las relaciones de producción, concentración de riqueza y los procesos productivos pre-capitalistas, capitalistas y socialistas. Más allá que el enfoque de estudio de esta rama, identifica al modo capitalista como un mecanismo de opresión de clases, es necesario considerar los avances en cuanto a los modelos de desarrollo sostenible que son alternativos al modelo de crecimiento económico definido por los clásicos, que era el único modelo que se conocía y que se aplicaba en la época. Con este manual se toman los contenidos desarrollados por Carlos Marx pero también se plantean muchos cuestionamientos de los procesos que se mencionan y cómo estos se aplicaba en la época.
4. Los contenidos desarrollados son principalmente teóricos, con algunos ejercicios y casos, por lo que se aprovecha el análisis dual que utilizan los autores para hacer comparación de los contenidos de una forma gráfica o ilustrada, lo cual debe ayudar al lector a interiorizar los

conceptos. Además, los contenidos no sólo guardan relación con Economía Política, se utilizan encuestas de producción agrícola, datos de población y PEA, tipos de sectores y actividades económicas, casos reales de concentración, Coeficiente de GINI y más indicadores que permiten tener una visión global de los contenidos y que además pueden servir de insumo para otras asignaturas.

Para el desarrollo de este manual, se utiliza como guía el libro *Economía Política* de Petr Nikitín, quien reúne los contenidos estudiados en el Tomo I y II de *El Capital* de Carlos Marx. El presente manual se distribuye en dos secciones, la **Sección A. Capitalista Pre-monopolista** que desarrolla el contenido de seis (6) capítulos y la **Sección B. Capitalista Monopolista o Imperialista** que desarrolla el contenido de dos (2) capítulos.

Tabla de contenido

Sección A. Capitalista Pre-monopolista	9
Capítulo I. Los modos pre capitalistas de producción.....	11
Capítulo II. La producción mercantil. La mercancía y el dinero.....	21
Capítulo III. Capital y plusvalía. El salario en el capitalismo.....	36
Capítulo IV. La acumulación del capital y el empeoramiento de la situación del proletariado.....	53
Capítulo V. La transformación de la plusvalía en ganancia y su distribución entre los distintos grupos de explotadores.....	71
Capítulo VI. La reproducción del capital social y las crisis económicas.....	90
Sección B. Capitalista Monopolista o Imperialista	97
Capítulo VII. Los principales rasgos económicos del imperialismo.....	99
Capítulo VIII. El lugar histórico del imperialismo. La crisis general del capitalismo mundial.....	106

En una segunda edición se continuará con el desarrollo del resto de capítulos del texto de Economía Política que guardan relación con el surgimiento del Socialismo.



A. CAPITALISTA PRE-MONOPOLISTA

SECCIÓN A. CAPITALISTA PRE MONOPOLISTA

En este apartado se analizan los contenidos previos al surgimiento del Capitalista Monopolista que forma parte de la Burguesía y concentra medios y factores de producción. Por tal motivo se denomina a este apartado Pre-monopolista, con la finalidad de determinar los procesos y factores que llevaron a tal proceso.



CAPÍTULO I

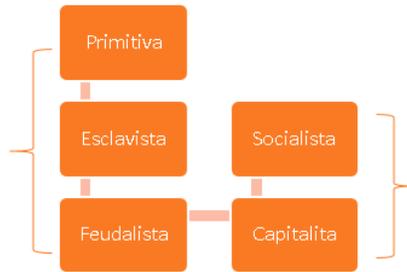
Los modos pre capitalistas de producción.

Capítulo I. Los modos pre capitalistas de producción

Nikitín establece un orden cronológico en cuanto a los modos de producción y previo al sistema capitalista identifica a los modos: **primitivos, esclavistas y feudales**. En este capítulo se analizan las características principales de estos tres (3) modos de producción y a partir del Capítulo II se desarrollan los contenidos del **modo de producción capitalista**.

La evolución o cronología de las formaciones socioeconómicas se presenta de la siguiente forma:

¿Es posible decir que estas formaciones han **desaparecido** o **“evolucionado”** hacia la siguiente formación socioeconómica?
¿Cabe el término evolución? ¿Se evidencian formas de esclavitud o feudalismo



Se analizan en los capítulos siguientes. Son formaciones socioeconómicas que no han desaparecido, sino que coexisten. La evolución hacia la formación Capitalista dio como resultado el surgimiento de la Socialista.

A continuación, se presentan las principales características de las formaciones socioeconómicas primitiva, esclavista y feudalista.

- **Primitiva:** Dentro de la formación primitiva se identifican tres agrupaciones:



Hordas

Pequeñas agrupaciones de personas
Sin orden o jerarquía familiar
Nómadas
Recolección de alimentos



Clanes

Grupos de personas con cierta relación y jerarquía familiar
Grupos familiares más grandes
Nómadas



Tribus

Se evidencia una estructura jerárquica familiar
Se evidencia una estructura política:
Jefe de tribu, Jefe espiritual - Shaman, otros
Nómadas hacia Sedentarios

Características principales de las Hordas y Clanes:

- Al ser nómadas **NO** contaban con un territorio específico
- El consumo de los hogares se definía en función a la recolección de frutos, caza y pesca
- **NO** se evidencia el desarrollo de agricultura
- **SÍ** se evidencian avances tecnológicos para el período, sobre todo de herramientas

Un factor clave en las Hordas y Clanes es que **NO** se evidencia propiedad privada sobre el **capital (K), tierra y trabajo (L)**, que son medios de producción.

Características principales de las Tribus:



Desarrollo de las tribus conlleva a una expansión territorial.

La expansión territorial genera conflictos entre tribus, los cuales conllevan a guerras entre tribus.

Producto de estos conflictos resulta en prisioneros de guerra.

La expansión territorial cuyo propósito era la conquista de más territorios se ejercía por medio del conflicto armado entre tribus, lo cual llevó al surgimiento de un grupo social: **los prisioneros de guerra**, quienes empiezan a desarrollar en mayor medida las actividades productivas vinculadas a la agricultura.

División natural del trabajo

Hombres: caza y pesca

Mujeres: recolección de alimentos y tareas del hogar

De acuerdo a evidencia antropológica **en estos períodos existe equidad de género** en términos de trabajo. La mujer tenía al igual que el hombre tareas y recompensas similares a las del hombre. Con la evolución de las formaciones socioeconómicas se puede evidenciar una reducción de los beneficios y empeoramiento de las condiciones de la mujer.



División social del trabajo

Agricultura

Ganadería

Esta se identifica como la **Primera División Social del Trabajo**, la cual se divide en actividades agrícolas y de ganadería. Estas clasificaciones corresponden de forma específica a actividades primarias.

Datos sobre empleo de la Organización Internacional de Trabajo - OIT

Tasa de desempleo mundial (2017) = 5,6% equivalente a 192 millones de personas

Tasa de desempleo (2018) = 5,2% en hombres y 6,0% en mujeres

Desempleo vulnerable en el 2017 cercano a 1.400 millones de personas trabajadoras

Tasa de participación en la fuerza de trabajo a nivel mundial (2018) = 75% en hombres y 48,5% en mujeres

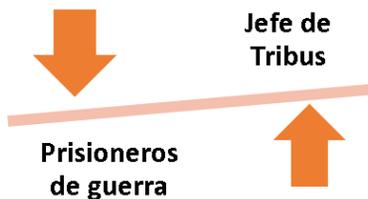
Participación de los trabajadores familiares auxiliares (2018) = 6,4% en hombres y 16,6% en mujeres

Fuente: Base de Datos OIT – Elaboración: Autor

División social del trabajo = especialización del trabajo



Los individuos se motivan por los beneficios particulares y sociales que pueden recibir al realizar un trabajo en particular. En la búsqueda por maximizar estos beneficios individuales, el trabajo individual promueve el desarrollo de la propiedad privada sobre los medios y factores de producción, contribuyendo así con la concentración de la riqueza. Finalmente, en este período de tiempo y con el desarrollo de este proceso concentrador es posible identificar dos clases sociales:



Motivo principal por el cual desaparece la formación primitiva: APARECE LA PROPIEDAD PRIVADA SOBRE LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN

Esclavista: considerada la primera forma de explotación laboral, tiene sus orígenes en la **“evolución”** de la formación primitiva. El desarrollo económico de la época en relación a los avances y desarrollos tecnológicos vinculados al desarrollo agrícola.



II
División social del trabajo

Agricultura
Artesanos



Esta se identifica como la **Segunda División social del trabajo** en donde un segmento de los agricultores empieza a realizar actividades **artesanales**, con valor agregado. Dentro de estas se encuentran los vinos y aceites.



III
División social del trabajo

Agricultura
Artesanos
Mercaderes



Dedicados al intercambio y comercio de diferentes productos. Corresponde al sector terciario de acuerdo a la clasificación actual.

De acuerdo a Aristóteles el comercio se clasifica en comercio natural y crematístico. El comercio natural se define como el intercambio de mercancías de las cuales dispongo una mayor cantidad por aquellos que dispongo de una menor cantidad, buscando satisfacer una necesidad básica de consumo. En relación al comercio crematístico, este se define como la posibilidad de comprar mercancías a precios bajos para luego comercializarlos a precios elevados, con lo cual se busca incrementar la riqueza y no una necesidad básica. *(Revisar págs. 28 y 29 del libro “Bases del nuevo socialismo” de Heinz Dieterich).*

Se presenta un desarrollo de las ciudades en relación a la producción, en donde la propiedad se refleja no sólo en los bienes de producción (materias primas, equipos e infraestructura) sino en relación a la posesión de trabajadores quienes contaban sólo con los medios para subsistencia.

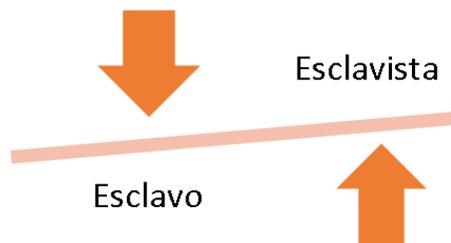


Contar con trabajadores pagando sólo con los medios para su subsistencia se convierte en una contradicción dentro del modelo.

Contradicciones según Aristóteles: una contradicción se define como dos proposiciones que no pueden ser ciertas a la vez o en un mismo período de tiempo y espacio. Un ejemplo refleja la situación de una persona que desea ubicarse sobre el lado derecho o izquierdo de un río. Si la persona se ubica en el lado izquierdo del río, entonces en ese momento específico de tiempo no puede estar ubicada en el lado derecho. (Diccionario de Filosofía)

La contradicción sobre este proceso de explotación del hombre radica en que la explotación laboral aniquilaba la base sobre la cual la sociedad se desarrollaba.

En este contexto se pueden definir las siguientes clases sociales:

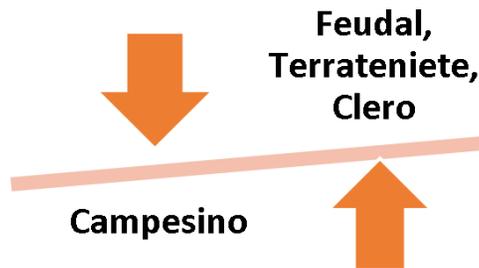


Los campesinos surgen como parte del proceso evolutivo de las formaciones socioeconómicas de los esclavos, en los cuales los esclavos libertos se encontraban adscritos a una parcela que debían trabajar, convirtiéndose en las bases para el surgimiento de la formación feudalista.

- **Feudalista:** Existe propiedad privada sobre medios producción, no sólo se aplica sobre la tierra, sino que se traslada de forma parcial sobre el campesino, quien en el proceso “evolutivo” previo dejó de ser esclavo y ahora realiza actividades laborales agrícolas.

Se define a la producción natural como la capacidad productiva capaz de satisfacer las necesidades de consumo de un hogar. *Ejemplo: Una familia de campesinos compuesta por 5 miembros en la familia y que cuenta con una parcela, tiene una producción natural en la cual la producción de trigo satisface las necesidades de consumo sólo de sus miembros.*

En este contexto se pueden definir las siguientes clases sociales:



El Terrateniente recibe pago en productos o mercancías a cambio de resguardo, seguridad, protección y uso de las tierras.

Es necesario hacer un paréntesis para definir la ubicación geográfica en donde se desarrollan las actividades económicas, ya que esto también influye en los modos de producción. Y definimos que las actividades económicas se desarrollan en las zonas urbanas y rurales de un territorio. Desde la formación primitiva hasta la feudalista, las actividades económicas se centran principalmente en una zona rural, no había una delimitación urbana, esta fue creciendo o desarrollándose con el crecimiento de las ciudades. Por lo tanto, por tipo de zona, las actividades que se desarrollan son:

- Urbano: Artesanos y Mercaderes
- Rural: Campesinos



- Trabajo necesario: Es el trabajo de los campesinos para autoconsumo y subsistencia de su familia
- Trabajo adicional: Es el trabajo adicional que se requiere del campesino para la creación de **plusproducto**



¿Cuál es el porcentaje de personas que viven en las zonas urbanas a nivel mundial? ¿Cuáles considera Ud. son las razones principales que motivan la migración urbano rural?

Descomposición y desaparición del modo de producción feudalista: Desarrollo tecnológico y de herramientas, con lo cual incrementa la productividad en las zonas rurales. Surge la producción mercantil simple destinada para el comercio o intercambio.

Espacio para respuestas y comentarios

Preguntas del Capítulo I

1. Describa y explique, ¿cuáles son los dos tipos de comercio o intercambio?
2. Las formaciones socioeconómicas son:
 - a. Feudalista, Esclavista, Capitalista, Socialista, Primitiva y Fisiocracia
 - b. Feudalista, Esclavista, Capitalista, Socialista y Primitiva
 - c. Mercantilista, Capitalista y Socialista
 - d. Primitiva, Esclavista, Feudalista y Capitalista
3. La Economía Política estudia:
 - a. Las políticas públicas, estrategias y lineamientos para erradicar la pobreza
 - b. Las relaciones de producción y la política comercial que debe implementarse en el territorio
 - c. Las relaciones de la producción, fuerzas productivas y concentración de factores y medios
 - d. Las políticas públicas y políticas económicas que deben implementarse en el territorio
4. ¿Considera Ud. que existen formaciones primitivas en el siglo XXI? ¿Por qué?
5. ¿En qué países, en la actualidad, es posible encontrar formas de esclavitud? ¿qué formas de esclavitud puede encontrar? ¿Qué estrategias se pueden aplicar para reducirlas desde lo local, nacional, privado, particular?
6. ¿Existe aún el feudalismo? ¿qué formas adopta el feudalismo?
7. ¿Investigar sobre el número estimado a nivel mundial de personas que viven en esclavitud? Comparar por continentes el porcentaje de esclavitud.
8. ¿Se puede hablar de evolución de formación socioeconómica primitiva hacia la formación socioeconómica esclavista?
9. ¿La propiedad privada tiene una connotación negativa? ¿Limita el desarrollo y crecimiento de los territorios?



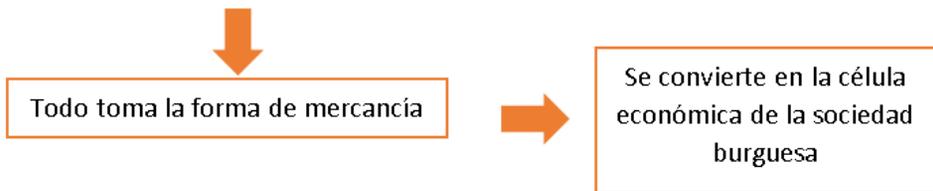
CAPÍTULO II

La producción mercantil.
La mercancía y el dinero.

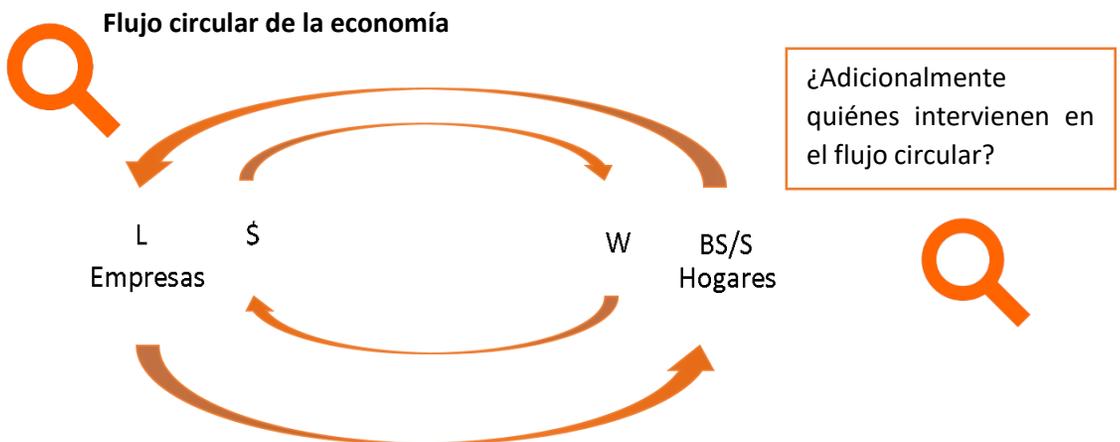
Capítulo II. La producción mercantil. La mercancía y el dinero.

Una vez definidas las formaciones, sus principales características y causas de *evolución*, el presente capítulo busca estudiar la producción y sus formas; y, sus formas de intercambio.

“Toda mercancía es producto de comercialización, desde alfileres hasta la mano de obra.”



El productor mercantil cuenta con una producción que principalmente se destina para el **intercambio**; sin embargo, **esto no implica que puedan tener algún nivel de consumo sobre dicha producción**. Esta idea se relaciona con el concepto de **consumo natural** previamente analizado. Bajo este proceso de producción, las relaciones de producción se transforman en relaciones mercantiles entre Empresas-Hogares o Empresas-Empresas, lo cual se define como el Flujo circular de la economía.



Observación: Modelo de Crecimiento Económico Clásico establece que una economía crece en el tiempo en relación a su producción, el consumo o los ingresos y su representación formal es $Y = C + I + G + XN$.

El principal indicador que permite medir esta evolución es el Producto Interno Bruto (PIB) de un país. Un incremento en el PIB entre un período y otro es un indicador de que la sociedad en general se encuentra mejor situación económica. Sin embargo, este concepto de desarrollo económico no considera las desigualdades sociales, concentración de riqueza y medios de producción e inequidad social que puede resultar de tal crecimiento.

Se identifican dos condiciones para el surgimiento de la producción mercantil – PM



División social del trabajo

Diferentes propietarios de los medios de producción

Del concepto de Producción Mercantil, en la cual la producción se destina para el intercambio entre diferentes productores, esta puede identificarse como Producción Mercantil Simple o Producción Mercantil Capitalista:

- Producción Mercantil Simple surge sobre la base del trabajo de campesinos y artesanos para la elaboración o producción de bienes para autoconsumo.
- Producción Mercantil Capitalista surge sobre la base de la producción mercantil simple en la cual las mercancías cumplen un propósito diferente que el de autoconsumo.

Las características principales de la Producción Mercantil Simple:

- Utiliza el trabajo personal y **no** la explotación laboral
- El productor o trabajador **realiza el trabajo por sí mismo**

- El productor o trabajador **es el dueño** de los medios y factores de producción
- La Producción Mercantil Simple – PMS, presenta un **doble carácter o un análisis dual**, es decir que tiene dos puntos de vista:
 - Primero, se basa en la **propiedad privada**: al poseer los medios y factores de producción, esto lo acerca al capitalista; y,
 - Segundo, se basa en el **trabajo personal**: al ser él mismo el trabajador y por lo tanto no explota el trabajo de nadie más, lo acerca al proletariado

Como se menciona previamente, la producción mercantil simple es la base para el desarrollo o surgimiento de la producción mercantil capitalista.



Se deben considerar **dos condiciones sociales** que se deben cumplir para que la PMS se transforme o evolucione a la Producción Mercantil Capitalista - PMC:

1. Existencia de propiedad privada sobre los medios de producción; y,
2. Transformación de la fuerza de trabajo en mercancía

CAUSAS PARA LA INESTABILIDAD DE LA PMS, entiéndase la inestabilidad también como la causas para la desaparición de la PMS:

1. Migración de las áreas rurales a las zonas urbanas
2. Surgimiento de la burguesía
3. Surgimiento del proletariado

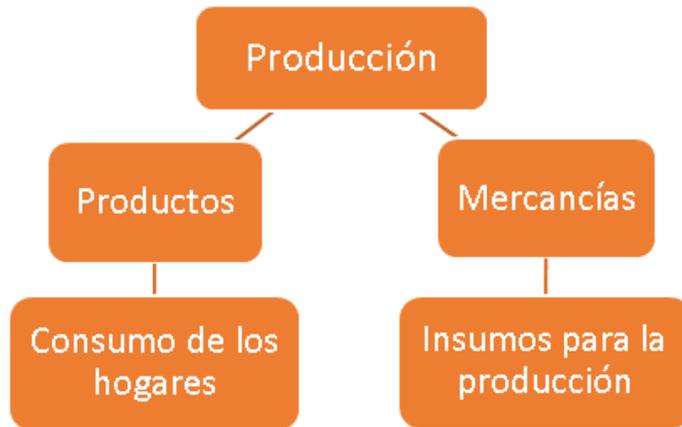
- I. Mercancía y el trabajo creador de las mercancías.
 - a. Valor de uso y Valor de cambio

Una vez descrita las características duales de la producción, se describen las características de las mercancías.

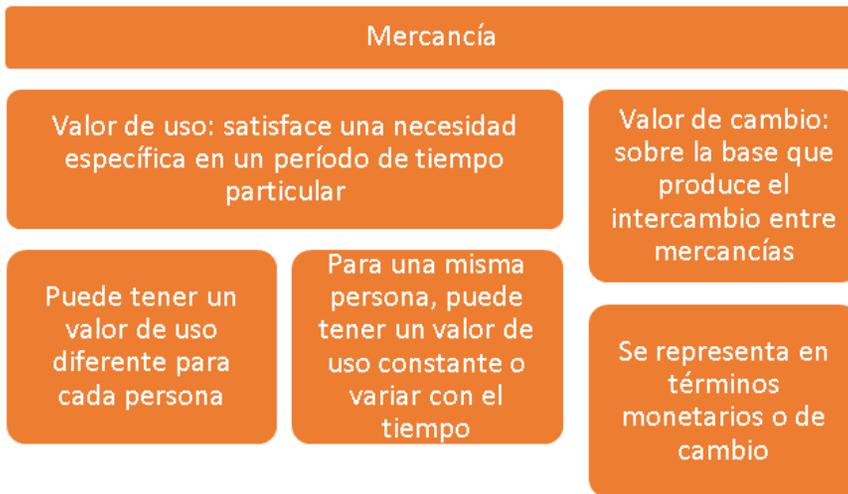


¿La producción debe servir un propósito social o económico? De acuerdo con la Economía Clásica, la producción es la base del desarrollo y crecimiento económico. **Carlos Marx plantea que no se debe producir por producir, sino que esta debe servir un propósito en la sociedad.** La producción, por lo tanto, puede introducir Productos o Mercancías (análisis dual), esto depende del propósito para el cual sea utilizado el bien.

De la producción general que se obtiene en una economía, esta puede ser considerada como *un producto o una mercancía*... La diferencia conceptual es básicamente la utilización de esta producción, sea como un producto final (producto) o como un bien intermedio (mercancía).



Sobre la base del análisis dual de la producción, en el cual se establece que esta introduce **Mercancías** para ser intercambiadas en la economía, utilizadas como insumos para la producción de otros “productos” o “mercancías”, se desarrolla el análisis entre valor de uso y valor.



Por lo tanto, el análisis dual de la mercancía, permite identificar el valor de uso de las mercancías que sirven uno o muchos propósitos en una sociedad, los cuales además pueden ir cambiando en el tiempo. Además del valor de uso, se identifica un valor relacionado con un valor monetario o de cambio en relación a otras mercancías.

Ejemplo: Una persona puede adquirir una vivienda, en la cual puede descansar al final de una ardua jornada laboral. El valor de uso es convertirse en su hogar. En el caso que esta persona necesite cambiar de vivienda y adquiera una vivienda más grande, sea porque su núcleo familiar creció o porque tiene mejores condiciones económicas, entonces el valor de uso de la vivienda inicial, podría ser destinado para habilitar una oficina, un consultorio médico o cualquier otra finalidad que considere el dueño. **En ese momento, el valor de uso de esa mercancía cambia para esa persona.**



- Hogar
- Oficina
- Consultorio Médico
- Centro de operaciones ilegales

Una casa como infraestructura presenta múltiples o diferentes valores de uso, los cuales pueden ir cambiando en el tiempo y para cada persona

¿Puede una mercancía tener valor de uso y no valor monetario? ¿Puede ocurrir lo contrario? ¿Pueden ocurrir ambas?

El aire tiene un valor de uso muy importante pero no un valor monetario. Es posible que el aire tenga un valor monetario si comercializáramos tanques de oxígeno, aire comprimido o alguna otra forma, pero el aire natural que respiramos NO tiene un valor monetario.

Los diamantes tienen un alto valor monetario pero ningún uso valioso. Más allá del status que este representa, no existiría una persona que no pudiera vivir sin uno.

¿Qué es más importante, el aire o los diamantes?

Elija dos bienes y explique los diferentes valores de uso que podrían tener cada uno.

Son cada vez menores los ejemplos que puede aplicarse para bienes o productos que no tengan utilidad alguna. Bajo diferentes procesos productivos y con el desarrollo tecnológico, es posible recuperar y utilizar gran parte de los bienes disponibles en la naturaleza y de los reciclados para ser transformados en otro tipo de productos. Un ejemplo es el polvo que recogen las personas que realizan limpieza de las calles, estos sacos de polvo o tierra no tienen ningún uso particular y tampoco generan un valor monetario.

Utilizando un análisis dual se ha analizado el valor de uso de las mercancías, sin embargo, también presentan un **valor de cambio**. Para analizar el valor de cambio de una mercancía, es necesario determinar cuáles son las variables que influyen en su valor, por lo cual se estudian ciertas propiedades de las mercancías.



Aristóteles: *“Si hay desde luego entre los servicios cambiados una igualdad proporcional, y en seguida hay reciprocidad de buenos servicios, las cosas pasarán como ya lo he dicho. De otra manera, no hay ni igualdad ni estabilidad en las relaciones, porque puede suceder que la obra del uno valga más que la del otro, y es necesario igualarlas. Esta regla tiene aplicaciones en todas las demás artes [...] (ética, pp. 144-145)”*; debe existir una similar valoración entre los bienes. Sin embargo, los modelos microeconómicos plantean que debe existir una diferente disposición de consumo o valoraciones entre los agentes económicos. Es decir, tengo una menor apreciación o valoración de aquellos productos de los cuales dispongo en mayor cantidad; y lo opuesto ocurre cuando, tengo una mayor apreciación o valoración de aquellos productos que dispongo poco o nada. De forma técnica, el intercambio se realizaría hasta que los dos individuos valoren de igual forma el mismo bien.

Explicación:

Las mercancías, que en general sirven para el intercambio o comercialización, presentan unas propiedades específicas que definen finalmente el valor (monetario o de cambio). Se definen las siguientes propiedades: utilidad, oferta y demanda, escasez o rareza y trabajo incorporado.

Utilidad



- ¿A medida que una mercancía tenga una mayor utilidad, esto significaría que también tendría mayor valoración monetaria?
- Este criterio no aplica si analizamos dos bienes como el agua y los diamantes. El agua tiene una mayor utilidad o importancia ya que ninguna persona podría vivir sin consumir agua. Mientras que, las personas podrían seguir viviendo sin tener posesión de un diamante. Sin embargo, en el mercado, el precio de los diamantes es elevado y el del agua es bajo.

Oferta y demanda



- En microeconomía se estudian los equilibrios parciales, que reflejan los precios y cantidades óptimas de producción y consumo de un bien en particular. Cada mercado alcanza un Precio de equilibrio, en el cual la oferta se iguala a la demanda.
- Con un análisis parcial de equilibrio no se explica por qué el precio de equilibrio parcial en el sector del arroz es menor al precio de equilibrio parcial en el sector de la azúcar.
- Es decir, que a pesar de lograr equilibrios parciales, estos precios de equilibrio NO son iguales.

Escasez o rareza



- A medida que un bien es escaso se incrementa su valoración
- El oro es escaso y tiene un valor monetario alto
- El pan no es caro, a pesar que en ciertas épocas los cultivos de trigo se pueden ver afectados por una sequía. Sin embargo, a pesar que el precio del pan se puede incrementar producto de la escasez de trigo, NO es posible cuantificar el valor monetario de la lluvia, que en una sequía sería escasa.

Trabajo



- Todas las mercancías destinadas para el intercambio o productos para consumo final tienen incorporado algún grado de trabajo.
- El trabajo se encuentra de forma transversal en todas las mercancías, indistinto de su valor de uso y de valor de cambio.

Questionamiento: ¿Aplicar una mayor cantidad de trabajo permite que la mercancía incremente el valor de cambio? ¿Se debería entonces incrementar las horas de trabajo dedicadas a cada mercancía para que alcance un mayor valor de cambio? ¿Cómo difiere esto de la productividad marginal del trabajo o del capital?

No necesariamente un producto puede incrementar su valor de cambio a medida que incremente la cantidad de trabajo en su elaboración. Por tal motivo, es necesario incorporar la **cantidad de trabajo socialmente óptimo**, esto es clave para definir cuanto trabajo debe incorporarse en la elaboración o producción de un bien. De no cumplirse la condición de ser la cantidad de trabajo socialmente óptimo, entonces cada productor le dedicaría más horas a una mercancía que podría elaborarla en menor cantidad de tiempo y por lo tanto se vuelve más costosa.

Aplicación del valor de uso y de cambio en relación a la Crisis Inmobiliaria del 2008.

Harvey (2014), utiliza el caso de la Crisis Inmobiliaria (*subprime*) del 2008, en la cual se identifica de forma clara el cambio en las preferencias de los individuos, quienes valoraron más el *valor de cambio* de las viviendas en detrimento de su *valor de uso*. Con un incremento en el VALOR DE CAMBIO de las viviendas, las familias podían utilizarlas como garantía para acceder a diferentes créditos para satisfacer sus necesidades de consumo (autos nuevos, remodelación de la casa, viajes, electrodomésticos o adquisición de una nueva vivienda). Las familias utilizaron las viviendas, cuyo valor de uso inicial pudo haber sido para conformar un hogar o habilitar un área de oficina, para luego dar mayor relevancia al valor de cambio de la misma, poniéndola en garantía, incrementando así el consumo de otro tipo de bienes.

Más allá que las causas principales de la crisis haya sido una limitada regulación gubernamental, fallos de mercado o malas prácticas financieras de los hogares, el punto en este análisis es el cambio de preferencias entre valor de uso y valor de cambio, en el cual los hogares dieron una mayor preferencia al valor de cambio.

Una vez determinado que las mercancías tienen un valor de cambio sujeto a la cantidad socialmente óptima de trabajo que se debe incorporar en su elaboración, podemos estudiar los diferentes conceptos en relación al **trabajo**.

Utilizando el análisis dual, el trabajo posee un doble carácter: indistinto de las particularidades de la mercancía, los materiales utilizados para su producción y de los resultados obtenidos por el trabajo incorporado, el trabajo se puede analizar en dos formas:

- Trabajo concreto: el trabajo no es general, es específico a la elaboración de una mercancía. Ejemplo: el sastre confecciona un traje o el zapatero un zapato; y,
- Trabajo abstracto: representa en general toda la inversión en fuerza humana, intelectual y energía.



Si desaparece el trabajo abstracto entonces no existe la producción mercantil.

Harvey (2014), presenta el análisis entre trabajo concreto y abstracto. Es un ejemplo sobre una cadena de supermercado en la cual se ponen a disposición de los clientes diferentes vitrinas con una variedad de productos en diferentes características y calidades. Estos *productos finales* que se encuentran en la vitrina, son parte del trabajo concreto que realizaron los artesanos, agricultores, industriales o cualquier otro productor, en el cual transformaron un insumo y elaboraron una mercancía que tiene un valor de uso particular. Sin embargo, detrás de cada uno de estas *mercancías finales*, hay una inversión humana en esfuerzo físico, mental y de energías, sin considerar los insumos para su producción y que no es posible verlo en la materialización de tal producción en vitrina; y, esto es lo que genera el valor de cambio de la mercancía.

Trabajo Concreto ejemplo:

Trabajo Abstracto ejemplo:

El análisis del trabajo se puede extender más allá de la clasificación Concreto y Abstracto. También se lo puede clasificar como Privado y Social. El

componente privado del trabajo establece que **cada productor al ser dueño de los medios y factores de producción, busca maximizar su función de utilidad o beneficios**. El **componente social** del trabajo establece **una cadena de trabajo entre diferentes industrias o áreas de producción para una mercancía en particular**. La interrelación entre diferentes especialidades se convierte en el carácter social del trabajo, básicamente es la interrelación de diferentes conocimientos.



La pugna e interrelación entre el carácter privado y social del trabajo es lo que se denomina como la **contradicción fundamental de la Producción Mercantil Simple**.

Las clasificaciones duales en relación al trabajo son:



Magnitud del valor de la mercancía: mide la cantidad de trabajo necesario para la producción de una mercancía en particular. La magnitud del valor de la mercancía está relacionada con la cantidad socialmente óptima de trabajo necesario para producir un bien, de acuerdo a las condiciones medias de producción.

El último acápite de este capítulo desarrolla los contenidos de la **Ley del valor**, la cual se define como la ley económica de la producción mercantil.

Primero, realiza un análisis sobre la competencia y la anarquía de la producción. De acuerdo con la Real Academia de la Historia (RAE), el significado de **Anarquía** es: *ausencia de poder político y desconcierto, incoherencia, barullo*. Utilizando esta definición, tenemos entonces una **incoherencia de la producción** y esta se define como la incapacidad de los

diferentes productores en llegar a un acuerdo sobre las cantidades óptimas de producción. Esto también significa que cada productor define las cantidades óptimas de producción que maximizan su función de producción. **SIN EMBARGO**, esto no guarda mucho sentido cuando pensamos en los acuerdos de colusión a los que llegan algunas empresas, es decir a los acuerdos en términos de producción con la finalidad de influir en el nivel de precios. **(Revisa nota del Diario La Tercera sobre colusión en farmacias en Chile.)**

En resumen, la anarquía de la producción se refiere a que cada empresa decide incorporar en el mercado una cantidad X de mercancías, la cual satisface su función de producción, sin considerar el nivel de producción global con el resto de productores. Esta anarquía de la producción se acentúa cuando existe una competencia entre productores, quienes compiten en precios o cantidades y no se logra un acuerdo sobre las cantidades o precios óptimos de forma global sino de forma individual.

En Microeconomía se estudia la competencia entre productores con los modelos de Cournot, Bertrand y Stackelberg. Estos modelos presentan diferentes análisis sobre producción en los cuales los competidores o empresas sí consideran sus niveles de producción sujeto a las decisiones de producción del resto de competidores, con lo cual la teoría sobre que cada empresa decide su nivel de producción de forma aislada (tipo economía Crusoé), no es del todo válida.

El efecto por mantener cierto nivel de producción sin considerar al resto de productores, la define Marx como una crisis de sobreproducción, concepto que se desarrolla en capítulos siguientes.

Segundo, se presenta la Ley del valor y se la define como: “... **las mercancías se cambian con arreglo a la cantidad de trabajo socialmente necesario invertido en producirlas.**” De forma previa se estudió que todas las mercancías cuentan con una característica similar: trabajo. Además, se determinó que incorporando mayor cantidad de trabajo no necesariamente incrementa el valor de una mercancía, sino que es necesario incorporar la cantidad de trabajo socialmente óptimo acorde a la tecnología existente o habilidades de los trabajadores.

La aplicación de esta ley de valor está sujeta a ciertas restricciones como períodos estacionales, fenómenos climáticos, avances tecnológicos y otras variables que puedan incidir sobre el sistema de precios de las mercancías; y, que no necesariamente corresponden a una cantidad óptima de trabajo socialmente invertido en su elaboración.

Tercero, el **Fetichismo de la mercancía** se representa en el modo de producción capitalista cuando **TODO** se convierte en mercancía, desde los insumos que se consideran en las fases de producción hasta las **personas** que se convierten en la mano de obra para su transformación. El fetichismo de la mercancía es la **“materialización de las relaciones de producción”** bajo la cual todo se convierte en mercancía y con lo cual sólo se trata de relaciones entre mercancías y no entre productores y trabajadores. (Aquí se aplica el ejemplo de Harvey sobre el supermercado)

Preguntas del Capítulo II

1. Explique las 4 propiedades de las mercancías. Incluya un ejemplo para cada propiedad.
2. Explique conceptualmente el valor de uso y valor de cambio. Presente ejemplos.
3. ¿Puede una mercancía tener valor de uso y no valor de cambio? ¿Puede ocurrir lo contrario? Explique cada caso.
4. Explique conceptualmente el trabajo concreto y trabajo abstracto.
5. Describa y explique sobre el doble carácter de la Producción Mercantil Simple – PMS.
6. El trabajo o tiempo de trabajo invertido en una forma determinada y con un fin específico se conoce como _____ y la inversión humana, esfuerzo y trabajo intelectual como _____.
7. Explique, ¿a qué refiere el autor con la *anarquía de la producción*? Y, ¿cuál es la relación de esta definición con un monopolio o colusión?
8. ¿Cuál de los siguientes se destinan para el consumo de los hogares, productos o mercancías? Explique la diferencia.
9. El valor de uso se refiere a:
 - a. El trabajo intelectual incurrido para la elaboración de las mercancías
 - b. La materialización de las relaciones de producción en la sociedad
 - c. Al tiempo invertido en buscar los mecanismos de comercialización de la mercancía
 - d. Características intrínsecas de las mercancías sin las cuales el bien no podría existir
10. Fetichismo de la mercancía se refiere a:
 - a. Reducir la acumulación de riqueza
 - b. Materializar las relaciones de producción
 - c. La cantidad de trabajo socialmente óptimo
 - d. Contradicción principal de la PMS
11. Explique las diferencias entre la clasificación Trabajo Privado y Social y Trabajo Concreto y Abstracto.
12. La Magnitud del valor de la mercancía se mide en términos monetarios del país en estudio. Verdadero o Falso. Explique.



CAPÍTULO III

Capital y plusvalía.
El salario en el capitalismo.

Capítulo III. Capital y plusvalía. El salario en el capitalismo.

Antecedentes: en el capítulo anterior se describen el proceso en el cual aparece la producción mercantil y se menciona como esta se convierte en la base para el desarrollo de la producción mercantil capitalista.

La **acumulación originaria del capital** describe un proceso histórico que ha llevado a una concentración de la riqueza en ciertos grupos económicos, la cual refleja dos condiciones indispensables que han contribuido al surgimiento del capitalismo.

1. *La existencia de personas libres, pero carentes de medios de producción y de medios de existencia, lo cual los obliga a vender su fuerza de trabajo*
2. **Concentración** *de grandes sumas de dinero y medios de producción en manos de personas particulares*

El proceso de acumulación del capital se puede evidenciar en diferentes fases, lo cual se relaciona con la acumulación originaria del capital o proceso histórico que ha llevado a la concentración en ciertos grupos. A continuación, se detallan los siguientes:

Sistema colonial

Es un sistema de conquista de los pueblos, en el cual se evidencia explotación de los conquistadores sobre los conquistados, generando así acumulación de riquezas en los conquistadores

Sistema tributario

Es un sistema a través del cual se genera y acumula riqueza por concepto de pago de tributos, principalmente hacia las Monarquías, Terratenientes, Dueños de tierras y Clero

Sistema proteccionista

Es un sistema articulado al Mercantilismo, mediante el cual el objetivo es la acumulación de metales preciosos en un territorio en particular, para lo cual se establecen diferentes instrumentos para reducir las importaciones

Metodos inhumanos de explotación

Mecanismos que permiten acumular capital, manteniendo salarios constantes pero incrementando número de horas de trabajo, cuotas de producción o cualificaciones de los trabajadores, pero siempre con un salario fijo o constante

Formará parte de un análisis posterior con el desarrollo de un ejercicio.

De acuerdo al concepto de Dinero planteado en el capítulo II, se plantea un proceso de conversión del dinero en **capital**. El dinero se convierte en capital sólo en el modo de producción capitalista.

Bajo el proceso de producción mercantil simple, el movimiento del capital se traduce de la siguiente forma:

$$\mathbf{M - D - M}$$

Mercancía – Dinero – Mercancía

En este caso particular, el productor de la mercancía inicial tiene por objeto intercambiar los bienes X de los cuales tiene una baja valoración dado que tiene muchos, por bienes Y de los cuales tiene una mayor valoración dado que no dispone de mucha cantidad.

Es posible identificar que el dinero que se involucra en dicha transacción no es lo relevante, no se pretende acumular riqueza sino satisfacer las necesidades de consumo de bienes específicos. El dinero no necesariamente debe estar presente de forma física en esta transacción sino que debe existir un valor de cambio representado en cantidades de mercancías o trabajo. Podemos representarlo de la siguiente forma:

$$\mathbf{M1 - D - M2}$$

Donde,

M1: Alimentos

M2: Vestimenta

D: Dinero o valoración en horas de trabajo dedicadas a la producción

Productor 1: elabora M1

Productor 2: elabora M2



El Productor 1, que elabora “M1” (Alimentos), busca intercambiar X cantidad de alimentos con el Productor 2, que elabora “M2” (Vestimenta). Para que la transacción se realice, ambos productores deben encontrar la forma de cambio que satisfaga sus necesidades de consumo de alimentos y vestimenta mediante el valor de cambio “D”. Al final del proceso, el Productor 1 intercambia parte de su producción de alimentos con parte de la producción

de vestimenta del Productor 2, con lo cual el Productor 1 obtiene Vestimenta. **Básicamente esto es el TRUEQUE.**

Cabe recalcar que lo importante en este proceso no es la acumulación de “D” sino el consumo de bienes M1 y M2, con lo cual se busca satisfacer una necesidad específica. Los individuos intercambiarían los productos en base a su “valor de uso”.

Sin embargo, dentro del proceso de **Producción Mercantilista Capitalista – PMC**, el propósito principal es la acumulación de capital, con lo cual la **Formula general del capital** se establece de la siguiente forma:

$$\text{D} - \text{M} - \text{D}$$

Dinero – Mercancía – Dinero



El concepto varía en función que el proceso productivo no busca satisfacer el consumo principalmente, sino que **busca la acumulación de capital**. Al final del proceso de intercambio, el productor no obtiene una mercancía diferente, sino que obtiene nuevamente dinero y de preferencia más que el inicial. Este proceso se lo puede representar también de la siguiente forma

$$\text{D1} - \text{M} - \text{D2}$$

Donde,

$$\text{D2} \geq \text{D1}$$

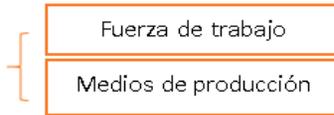
En el peor de los escenarios, el productor de la mercancía M debería obtener D1 como mínimo, lo cual le permite cubrir los costes de producción; sin embargo, **el objetivo es que al final del intercambio, el productor obtenga D2 mayor que D1**. Al incremento de D1 a D2, se lo define como plusvalía. ¿Cuáles son las variables en la fórmula general del capital en la PMC?

Producción de plusvalía. La explotación capitalista. El objetivo y principio rector de la producción capitalista es la producción de plusvalía.

Fórmula ampliada



$D - M$



...Producción... $M' - D'$

¿Ha cambiado el proceso productivo?

Dinero 1, Mercancía 1 (Fuerza de trabajo y Medios de producción), Proceso de Producción, Mercancía 2 y Dinero 2.

La fórmula ampliada de la acumulación del capital presenta los siguientes contenidos:

- $D' = D2$
- $D = D1$
- M = insumos o materia prima para la producción, como insumos o materia prima, son procesados o transformados por medio de medios de producción a través de equipos o maquinarias y fuerza de trabajo o mano de obra que operan los equipos y maquinaria
- $M' = M2$, se convierte en los productos terminados como parte de la generación de valor agregado

Por medio de la fórmula ampliada, se identifica el siguiente proceso:



El productor cuenta con un capital inicial de $D1$, con lo cual adquiere insumos o materia prima (M), a la cual se le aplica fuerza de trabajo (FT) y se la transforma con los diferentes medios de producción (MP), generando así valor agregado o un producto nuevo. Esta nueva mercancía se convierte en M' , la cual puede ser comercializada a un mayor valor $D2$.

Se utiliza el siguiente ejemplo para comprender el proceso en el cual se genera y acumula el capital.

Un productor o fabricante de trajes de vestir utiliza su capital para la adquisición de: tela, botones, infraestructura en forma de depreciación; y, mano de obra, con la cual puede confeccionar una cantidad X de trajes de forma diaria, mensual o anual.

En el período inicial, $t = 0$, el productor determina que va a introducir en el mercado una cantidad de 500 trajes, para lo cual adquiere X cantidad de los diferentes insumos, que dan como resultado una valoración monetaria de acuerdo a la tabla a continuación.

Detalle de insumo a adquirir	$t = 0$
Tela	US\$ 45,000.00
Botones	US\$ 15,000.00
Depreciación	US\$ 5,000.00
Mano de obra	US\$ 2,500.00
Coste total de producción	US\$ 67,500.00
Unidades totales de producción	500 trajes

Por lo tanto, la producción de 500 trajes tiene un coste total de producción de US\$ 67,500.00.

Supuesto: El precio de mercado de cada traje es de US\$ 135.00 precio al cual el productor se ve forzado a vender.

En el caso que el productor fije el valor de los trajes por encima del precio de mercado, no podrá realizar la venta de los mismos, con lo cual se verá forzado a bajar el precio al valor indicado. En el caso que el productor fije el valor de los trajes por debajo del mercado, obtendría pérdidas y por lo tanto no le convendría realizar la venta.

Entonces, en $t = 0$, los 500 trajes a un precio unitario de US\$135.00 cada uno, generan ingresos totales por US\$ 67,500.00, con lo cual sus ingresos son iguales a sus costes.

$$500 \text{ (trajes)} \times \text{US\$ } 135.00 \text{ (c/u)} = \text{US\$ } 67,500.00$$

Ingresos = Costes  NO SE GENERAN GANANCIAS

A continuación, se presenta un análisis para dos subsiguientes períodos de producción ($t + 1$ y $t + 2$). La composición del gasto en relación al tipo de insumos se mantiene constante, con lo cual se invierte en tela, botones, infraestructura en forma de depreciación y mano de obra. En el período $t + 1$,

la producción se duplica en relación a $t = 0$, alcanzando las 1,000 unidades de trajes elaborados; y, en el período $t + 2$, la producción se triplica en relación a $t = 0$, llegando a 1,500 unidades de trajes elaborados.

	Unidades producción = 1000 $t = t + 1$	Unidades de producción= 1500 $t = t + 2$
Tela	US\$ 90,000.00	US\$ 135,000.00
Botones	US\$ 30,000.00	US\$ 45,000.00
Depreciación	US\$ 10,000.00	US\$ 15,000.00
Mano de obra	US\$ 2,500.00	US\$ 2,500.00
Coste total de producción	US\$ 132,500.00	US\$ 197,500.00

Es lógico pensar que a medida que se incremente la cantidad de unidades producidas de cualquier tipo de producto, se incremente también el gasto en relación a los insumos necesarios para producirlos. Al analizar el gasto realizado en la **adquisición del insumo “tela”**, podemos ver que en $t=0$ se produjeron 500 unidades con un gasto de **US\$ 45,000.00**. Mientras que, en $t=1$ se produjeron 1,000 unidades, duplicando el gasto, alcanzando los **US\$ 90,000.00**. En $t=2$, se produjeron 1,500 unidades y el gasto se triplicó en relación a lo invertido en $t=0$, alcanzando los **US\$ 135,000.00**. Esta particularidad con respecto al gasto, en la cual se duplica y triplican los valores monetarios, ocurre de igual forma para los **insumos “botones”** y **“depreciación”**. **La única variable en la cual los valores no varían a través del tiempo es la “mano de obra”**, cuyo gasto permanece constante en $t=0$, $t=t+1$ y $t=t+2$, **con un valor fijo de US\$ 2,500.00, generando así acumulación de capital o riqueza por medio de la utilización de mecanismos de explotación laboral.**



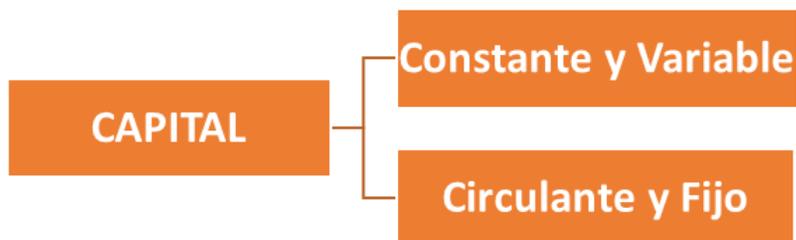
El gasto incurrido para la adquisición de mano de obra que permanece invariable en el tiempo corresponde a una de las *formas con las cuales se logra la acumulación del capital* (descritas previamente) y esta se representó como los *Métodos inhumanos de explotación* en la cual se incrementa la cuota de producción o número de unidades producidas por hora o jornada laboral pero permanece invariable la remuneración.

Para la elaboración de una mercancía X, la mano de obra contratada debe realizar: **Trabajo necesario y trabajo adicional**



El capital y sus partes integrantes

La fórmula ampliada conlleva por lo tanto a la generación y acumulación de capital, desde lo cual se puede identificar que el capital tiene diferentes formas, bajo un análisis dual. Las formas del capital son las siguientes:



Utilizando el análisis dual, el capital se lo representa desde un enfoque de explotación laboral como Capital Constante y Capital Variable; y, desde un enfoque de producción como Capital Fijo y Capital Variable. Nótese que la materia prima es la única variable que puede considerarse como capital constante desde el enfoque de explotación laboral y como capital circulante desde el enfoque de la producción. La mano de obra utilizada en el proceso productivo o de transformación productiva es la única variable desde el enfoque de explotación laboral que puede ser modificada por medio de los Mecanismos de explotación laboral. Tal es así que, en el ejercicio previo, se incrementaban las cantidades de trajes producidos (con el tiempo se

incrementaba la cuota de producción de 500 a 1,500 unidades), pero permanecía invariable la remuneración.



¿A qué se refiere con un análisis desde lo laboral y análisis desde la producción?

¿Puede identificar alguna otra clasificación dual para el capital?

- **Análisis desde lo laboral o explotación laboral:** Desde este enfoque, se define al capital como constante y variable. Dentro de la clasificación de capital constante se incluye la infraestructura, equipos, maquinaria e insumos utilizados para la producción. **PERO, LOS INSUMOS UTILIZADOS DEBERÍAN INCREMENTARSE A MEDIDA QUE SE INCREMENTA LA PRODUCCIÓN, EXISTE UNA RELACIÓN DIRECTA, ENTONCES ¿POR QUÉ LA MATERIA PRIMA SE CONSIDERA COMO CAPITAL CONSTANTE?** La respuesta está relacionada con el enfoque de explotación laboral (mecanismo inhumano de explotación), bajo el

cual se establece que el único factor de producción que permite generar plusvalía (ganancia o utilidad) es la mano de obra, esto se refleja en el ejercicio previo mediante el cual se incrementan las cantidades de trajes producidos, pero permanece constante el valor monetario desembolsado para las remuneraciones. Por lo tanto, el capital es variable en la medida que se incorpora mayor cantidad de mano de obra. Existe una relación directa entre la plusvalía y la mano de obra, lo cual se llama masa de plusvalía y que será descrito en el siguiente acápite. Adicionalmente, el capital se mantiene fijo a medida que se incorpore mayor cantidad de infraestructura o materia prima, no porque no se la utilice, sino porque no es posible obtener un mayor rendimiento sobre la materia prima, no se puede explotar laboralmente a la materia prima y exigirle que rinda una mayor cantidad de metros lineales o de peso, pero a las personas sí se les puede exigir el cumplimiento de una mayor cantidad de trajes por hora o jornada laboral. En resumen, desde el enfoque de explotación laboral, es posible incrementar y acumular capital a través del incremento de la mano de obra o su explotación.

- **Análisis desde la producción:** Desde este enfoque, el análisis está relacionado con la capacidad de producción de la empresa. Ante un **incremento** de las unidades producidas, es necesario un **aumento** de la cantidad de insumos o materia prima y de mano de obra; y, a esto se lo denomina **capital circulante**. Lo único que permanece fijo ante un incremento de las unidades producidas es el capital fijo. Por lo tanto, el capital circulante, se refiere al capital necesario para poner en funcionamiento a la planta de producción y está relacionado con las cantidades o unidades de producción. Se debe tomar en consideración que el capital es fijo hasta cierto límite de producción, lo cual se denomina la Frontera de Posibilidades de Producción – FPP, posterior a este límite, es necesaria una expansión de la capacidad productiva de la industria, sea a través de la expansión en infraestructura o de equipos.

Masa y Cuota de Plusvalía: el análisis de la masa y cuota de plusvalía se lo realiza en relación a la explotación laboral, en el cual se estudia el capital variable y constante.

Masa de plusvalía

A través del proceso de producción se ha descrito la cadena en la cual el dinero se destina a la adquisición de diferentes insumos y mano de obra, lo cual da a lugar a la transformación productiva o generación de valor agregado, lo cual conlleva a una retribución monetaria mayor para el productor que aquella invertida inicialmente. **Esta plusvalía, que se realiza por medios inhumanos de explotación laboral, se denomina masa de plusvalía. La masa de plusvalía se mide en términos nominales, por medio de la cantidad de dólares retribuidos o que obtuvo el productor en el proceso de producción.**

La fórmula de la masa de plusvalía se representa de la siguiente forma:

$$\text{Masa de plusvalía (m)} = (\text{cuota de plusvalía (p)} \times \text{capital variable (v)}) / 100\%$$

Masa de plusvalía: representación monetaria de la ganancia o utilidad, medida en términos monetarios absolutos en cualquier moneda

Cuota de plusvalía: grado de explotación laboral sobre el trabajador, medida en términos relativos o porcentuales

Capital variable: la inversión realizada para la contratación de mano de obra en un período en particular, medida en términos monetarios

Cuota de plusvalía

La **cuota de plusvalía** corresponde al *grado de explotación laboral*, medido no en términos absolutos o nominales como la masa de plusvalía, **sino en términos relativos o porcentuales**. La cuota de plusvalía, al estar medida en términos relativos, relaciona la cantidad de inversión destinada en la adquisición de mano de obra en el proceso productivo versus la cantidad de productos, carga productiva, número de turnos o número de horas que deben trabajar las personas contratadas.

La representación formal de la cuota de plusvalía se la obtiene despejando de la fórmula empleada para la masa de plusvalía, siendo la siguiente:

Cuota de plusvalía (p) = (masa de plusvalía (p) / capital variable (v)) * 100%

La interpretación de la representación formal de la cuota de plusvalía (p) es: cuanta utilidad o ganancia percibo, que se denomina masa de plusvalía, en relación al capital variable invertido en un período específico de tiempo. Por lo tanto, a través de la cuota de plusvalía, es posible identificar la relación que existe entre la ganancia del productor y la inversión en mano de obra, medida en porcentaje o términos relativos.

¿Cuáles son las características principales de masa de plusvalía y de la cuota de plusvalía? Explique de forma conceptual.

Formas de elevar el grado de explotación: Plusvalía absoluta, plusvalía relativa y plusvalía extraordinaria.



Plusvalía absoluta: es el incremento en el número de horas de trabajo, en términos relativos entre el trabajo necesario y adicional.

Plusvalía relativa: está en función a la capacidad productiva de la empresa o del trabajador y responde a las mejoras de productividad, con lo cual el trabajador reduce la cantidad de trabajo necesario para la producción de una unidad y con lo cual el empleador puede incrementar la cuota de producción por hora o jornada.

Plusvalía extraordinaria: se encuentra relacionada a la plusvalía relativa y se convierte en una cuota superior a la corriente. Tiene dos particularidades, (1) la perciben los primeros productores en incorporar nueva tecnología o maquinaria y (2) es algo transitorio dado que estas nuevas incorporaciones luego son adoptadas por el resto de productores.

¿Es posible que estas prácticas laborales, consideradas malas prácticas laborales, sigan vigentes en el Siglo XXI?

Comente: _____

_____.

Considerar la Revolución Industrial como la coyuntura económica y social en la cual se desarrollan todos estos contenidos y bajo este enfoque se pueden determinar algunas fases que explican el desarrollo del capitalismo en la industria:



Cooperación simple: trata sobre la agrupación de X cantidad de personas que realizan un trabajo similar y en conjunto, lo cual permite incrementar o acelerar la intensidad del trabajo. Los costes fijos de producción tienden a reducirse al incrementar el número de personas que realizan el trabajo.

Manufactura: es una combinación entre la *división del trabajo* que es producto de la especialización laboral o repetición de tareas; y, el trabajo manual. Es decir, esta manufactura puede denominarse como la especialización del trabajo manual, con lo cual se crearon las condiciones para el surgimiento de la producción maquinizada.

Producción maquinizada: la utilización de diferentes maquinarias y equipos en la manufactura dan paso a las *fábricas capitalistas*, con la cual se incrementa la producción, se reducen los costes unitarios y precios de las mercancías. Los principales beneficiarios de este proceso son los grandes productores, mientras que los pequeños no pueden competir en tales condiciones.

Contradicción Fundamental del Capitalismo:

Al final del proceso productivo, en el cual participan diferentes **(1)** productores que se interrelacionan entre sí por medio del intercambio de los insumos utilizados en diversas industrias y fases productivas y **(2)** trabajadores con diferentes especialidades y experticias, se genera un ambiente interrelacionado que da como resultado final un grupo de productos finales que son adquiridos por un consumidor final (hogar) o un consumidor intermedio (industria). Este ambiente interrelacionado genera dos efectos contrarios **(nuevamente entre en juego el análisis dual)**.

*Un efecto es el **carácter social de la producción**, con lo cual de cierta forma la producción genera un efecto de intercambio e interrelación entre diferentes industrias, sectores o líneas de producción y especialidades de mano de obra dentro de una misma industria. Básicamente la interrelación entre las diferentes industrias y sectores dan como resultado un producto final para consumo (indistinto del uso que se les dé).*

*El otro efecto de este proceso de producción, es el **carácter privado de la producción**, con el cual cada empresa cuenta con una función de producción y una función con la cual busca maximizar su utilidad, concentrando factores y medios de producción, que posibilita dicho proceso.*



Contradicción entre la peculiaridad social de la producción y la forma capitalista privada de apropiación, se convierte en la contradicción básica del capitalismo.

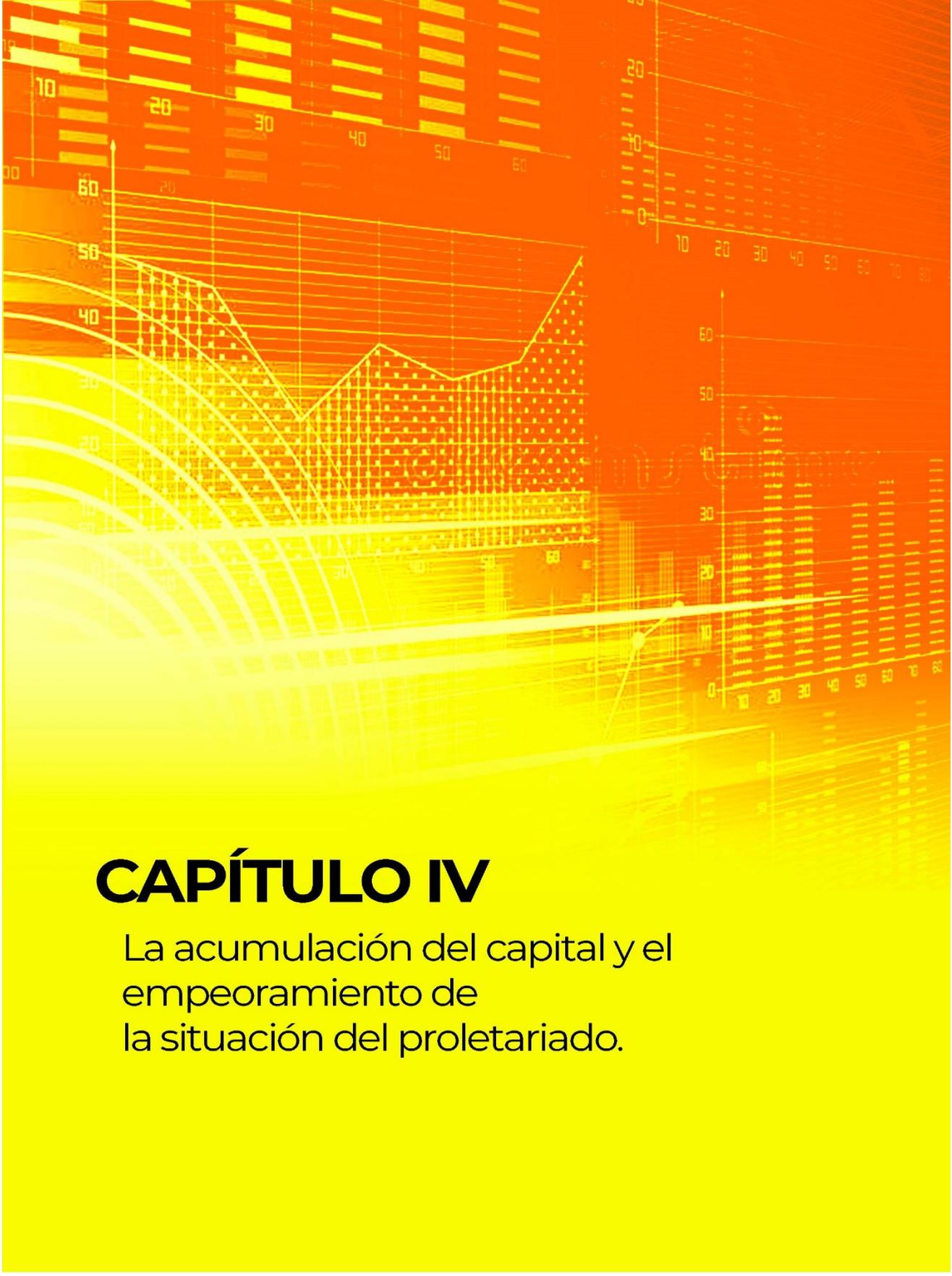
El salario bajo el capitalismo

- **Nominal:** representado en valores monetarios bajo la forma de remuneración semanal o mensual acordada previamente entre las partes.
- **Real:** bajo el cual se mide la capacidad de compra de los hogares, se toma en consideración a factores como la inflación, depreciación monetaria o explotación laboral a través del incremento de horas de trabajo manteniendo constante el salario nominal.

Preguntas Capítulo III.

1. Explique el concepto de trabajo concreto y trabajo abstracto.
2. El valor de uso se refiere a:
 - a. El trabajo intelectual incurrido para la elaboración de las mercancías
 - b. La materialización de las relaciones de producción en la sociedad
 - c. Al tiempo invertido en buscar los mecanismos de comercialización de la mercancía
 - d. Características intrínsecas de las mercancías sin las cuales el bien no podría existir
3. El trabajo o tiempo de trabajo invertido en una forma determinada y con un fin específico se conoce como _____ y la inversión humana, esfuerzo y trabajo intelectual como _____.
4. Describa y explique sobre el doble carácter de la Producción Mercantil Simple – PMS.
5. Fetichismo de la mercancía se refiere a:
 - a. Reducir la acumulación de riqueza
 - b. Materializar las relaciones de producción
 - c. La cantidad de trabajo socialmente óptimo
 - d. Contradicción principal de la PMS
6. La plusvalía o utilidad como medida entre la masa de plusvalía, capital constante y capital variable se conoce como la _____.
7. Defina que es la masa y la cuota de plusvalía.
8. La relación entre la masa de plusvalía, capital constante y capital variable está determinada como:
 - a. Masa de plusvalía
 - b. Valor de uso
 - c. Valor de cambio
 - d. Cuota de ganancia
9. ¿Cómo se desarrolla el capitalismo en la industria? Explique utilizando las tres fases de desarrollo.
10. En relación a las clasificaciones del capital presentadas, explique, ¿a qué se refiere el autor con un análisis desde lo laboral y análisis desde la producción?

11. Explique el carácter dual de la contradicción fundamental del capitalismo.
12. ¿Cuáles son las diferencias principales entre plusvalía absoluta y relativa?



CAPÍTULO IV

La acumulación del capital y el
empeoramiento de
la situación del proletariado.

Capítulo IV. La acumulación del capital y el empeoramiento de la situación del proletariado.

“Acumulación del capital y formación del ejército de los sin trabajo.”

Reproducción y acumulación del capital: **“La sociedad no puede cesar de producir, puesto que el cese de la producción causaría su extinción”**. Con esto, el autor delimita la importancia del aparato productivo dentro del desarrollo y crecimiento económico de un territorio. Se debe tomar en consideración el contexto bajo el cual se generaba dicho desarrollo económico y la coyuntura se enmarca en la I y II Revolución Industrial.

¿A qué modelo de desarrollo económico puede ajustarse esta sentencia?

“El proceso de producción de bienes, de forma constante e ininterrumpida se denomina reproducción”.

Por lo tanto, el concepto de reproducción se refiere a la forma constante de producir que se traduce en la forma constante de generar ingresos, plusvalía y capital. **Para desarrollar el concepto de reproducción**, se analiza un productor mercantilista simple durante cuatro (4) períodos de tiempo (pueden ser cuatro meses o cuatro años, el objetivo es analizar cómo evoluciona el proceso período tras período). El productor capitalista posee el capital inicial que le permite realizar la inversión de US\$ 275.00. De esta inversión, en el primer período, destina US\$200.00 para la contratación de capital constante en la forma de maquinarias, equipos e infraestructura. Los restantes \$75.00 los invierte en este mismo período, pero para la contratación de mano de obra. Define una cuota de plusvalía (cuota de explotación laboral) del 100%, con lo cual indica que espera obtener un retorno del 100% sobre lo que invierta en capital variable (el capital variable es la mano de obra). **Por lo tanto, los**

valores dados en el ejemplo son: Inversión inicial de US\$ 275.00 (US\$ 200.00 invertidos en capital constante y US\$ 75.00 invertidos en capital variable); y, una cuota de plusvalía equivalente al 100%. (En la matriz a continuación se plantea la cuota de plusvalía para los 4 años)

Para el desarrollo del ejercicio es importante revisar los conceptos y las variables presentadas en la tabla.

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00			
Capital variable	US\$ 75.00			
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía				
Acumulación de riqueza				

En el primer período, da como resultado que, el productor obtiene una rentabilidad del 100% sobre lo invertido en el capital variable, con lo cual la masa de plusvalía asciende a US\$ 75.00. La acumulación de riqueza total, se representa como la sumatoria entre lo que cuenta como capital constante, capital variable y lo generado en la masa de plusvalía, con lo cual en $t = 1$ asciende a US\$ 350.00 (US\$ 200.00 capital constante + US\$ 75.00 capital variable + US\$ 75.00 masa de plusvalía)

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00			
Capital variable	US\$ 75.00			
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00			
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00			

Utilizando el análisis dual, la reproducción puede considerarse simple o ampliada. En el contexto de reproducción simple, el productor capitalista genera una ganancia correspondiente a lo establecido en la cuota de plusvalía; sin embargo, **esta plusvalía se destina para consumo personal y no para inversión productiva.**

Dentro de la siguiente tabla se realiza un análisis de la reproducción simple, considerando que el capitalista ha definido para todos los períodos la cuota de plusvalía necesaria que maximiza su función de utilidad. Para esto es necesario determinar una composición orgánica del capital, nivel de consumo y de inversión del productor capitalista. El productor capitalista determina el nivel de inversión que realiza para cada período; sin embargo, **bajo la reproducción simple, el productor no destina un porcentaje de reinversión para el siguiente período, dado que toda la plusvalía se destina de forma directa para consumo personal**. Por lo tanto, la masa de plusvalía que se generó en el primer período, de US\$ 75.00 se destina totalmente para el consumo del productor capitalista, con lo cual en el siguiente período, el capitalista realiza sus actividades con el capital inicial de US\$ 275.00 (US\$ 200.00 en capital constante y US\$ 75.00 en capital variable). En el segundo período la **cuota de plusvalía es del 200%, con lo cual la masa de plusvalía para el segundo período es de US\$ 150.00**. El proceso para determinar la acumulación total de riqueza es la sumatoria de lo generado en capital constante, capital variable y masa de plusvalía, la cual asciende a US\$ 425.00.

Masa de plusvalía (m) = (cuota de plusvalía (p) x capital variable (v)) / 100%

Masa de plusvalía 2do período (m) = (200% x US\$ 75.00) / 100%

Masa de plusvalía 2do período (m) = US\$ 150.00

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 200.00		
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 75.00		
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 150.00		
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 425.00		

Dado que estamos analizando un proceso de reproducción simple, en el cual no se destinan recursos adicionales para la reinversión, sino que la masa de plusvalía se destina en su totalidad para el consumo del productor capitalista, se tienen los siguientes resultados para el tercer período. **En este período y**

con fines demostrativos se ha reducido el porcentaje de la cuota de plusvalía, lo cual da como resultado que el productor capitalista obtenga una menor plusvalía, pero continúa acumulando riqueza.

$$\text{Masa de plusvalía (m)} = (\text{cuota de plusvalía (p)} \times \text{capital variable (v)}) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 3er período (m)} = (60\% \times \text{US\$ } 75.00) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 3er período (m)} = \text{US\$ } 45.00$$

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 200.00	US\$ 200.00	
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 75.00	US\$ 75.00	
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 150.00	US\$ 45.00	
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 425.00	US\$ 320.00	

Para el último año, el productor capitalista inicia sus actividades con la misma riqueza de US\$ 275.00, siendo consecuente con la reproducción simple con la cual no se destinan parte de las ganancias para reinversión en períodos subsiguientes sino que en su totalidad para el consumo personal. En este período, la masa de plusvalía asciende a US\$ 56.25 y la acumulación total de riqueza a US\$ 331.25.

$$\text{Masa de plusvalía (m)} = (\text{cuota de plusvalía (p)} \times \text{capital variable (v)}) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 4to período (m)} = (75\% \times \text{US\$ } 75.00) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 4to período (m)} = \text{US\$ } 56.25$$

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 200.00	US\$ 200.00	US\$ 200.00
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 75.00	US\$ 75.00	US\$ 75.00
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 150.00	US\$ 45.00	US\$ 56.25
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 425.00	US\$ 320.00	US\$ 331.25



De este proceso se obtienen las siguientes conclusiones:

1. El productor mantiene constante su nivel de inversión en todos los períodos, lo cual le brinda cierta estabilidad y seguridad financiera.
2. El productor está en capacidad de elevar o reducir su nivel de consumo sujeto al grado de explotación laboral que defina para un año en particular. A pesar que en el año 3 la cuota de plusvalía se reduce, esto no ocurre en la práctica, es decir el productor capitalista no va a reducir el número de horas que deben trabajar sus trabajadores o la cantidad de productos que deben producir en una hora o jornada laboral.
3. Bajo el proceso de reproducción simple, el productor capitalista **NO** destina recursos de su **MASA DE PLUSVALÍA** para invertirse en los siguientes períodos. **SÓLO LOS DESTINA PARA CONSUMO**

En este primer ejemplo hemos desarrollado un modelo de reproducción **SIMPLE**; sin embargo, también existe el modelo de reproducción ampliado. En el ejemplo a continuación se considera al mismo productor capitalista, pero con un proceso de **reproducción ampliado**, con lo cual parte de la plusvalía que obtiene el productor, será reinvertida en el siguiente año y parte será destinada para consumo personal. Además, determinará el porcentaje que invertirá en capital constante y capital variable, al cual se denomina **composición orgánica del capital** (su formulación se detalla en páginas siguientes).

Por lo tanto, contamos con un productor capitalista con un capital inicial de US\$ 275.00, invertidos US\$ 200.00 en capital constante y US\$ 75.00 en capital variable, un horizonte temporal de cuatro (4) años y cuotas de plusvalía definidas para cada año. El productor determina de forma anticipada el nivel de inversión que realizará en el siguiente período, definiendo que para el segundo período la inversión a realizar será del 70%, **lo que quiere decir que, de la masa de plusvalía que obtiene en $t=1$ reinvertirá en el proceso productivo de $t=t+1$ sólo el 70%, con lo cual el restante 30% se destina para su consumo.** Define también una composición orgánica, que se puede definir como la cantidad a consumir de capital constante o capital variable, esto depende de forma específica para cada industria y del nivel de capital (equipos y maquinarias) necesarios o si es necesaria la contratación de una mayor cantidad de capital variable (mano de obra).

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00			
Capital variable	US\$ 75.00			
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía				
Acumulación de riqueza				

En $t = 1$ el productor capitalista genera una masa de plusvalía equivalente a US\$ 275.00 y acumula una riqueza por el monto de US\$ 350.00, hasta aquí el ejercicio no varía respecto al análisis de reproducción simple. **NÓTESE QUE NOS ENCONTRAMOS REALIZANDO EL ANÁLISIS DE REPRODUCCIÓN AMPLIADA DE LA PRODUCCIÓN.**

Incluimos dos filas inferiores, en las cuales vamos a detallar el nivel de consumo y de inversión que realizará el productor capitalista en los siguientes períodos. El productor define que el 70% de las ganancias obtenidas se destinarán para inversión en los siguientes períodos y su equivalente es que el productor va a consumir sólo el 30% de la masa de plusvalía. Se debe considerar además, el nivel de composición orgánica, que es el nivel de inversión destinado para el capital constante y capital variable. El productor define que la composición orgánica para invertirse en cada período es del 50% para capital constante y 50% para capital variable.

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00			
Capital variable	US\$ 75.00			
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00			
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00			
Consumo	US\$ 22.50			
Reinversión (CC y CV)	US\$ 52.50 (US\$ 21.25 en constante y US\$ 21.25 en variable)			

¡PARÉNTESIS! ¿QUÉ es la COMPOSICIÓN ORGÁNICA DEL CAPITAL?

La composición orgánica del capital, es la combinación óptima entre capital y trabajo que maximiza la función de producción de una industria, generando mayores beneficios para la empresa. La empresa debe analizar qué es más rentable, ¿adquirir equipos o contratar obreros?

La composición orgánica se encuentra relacionada con el tipo de actividad o industria en la que se encuentra, sector primario, secundario o terciario. La adquisición de capital (maquinaria o equipos) o trabajo (mano de obra), está sujeto también al precio de estos factores. Si la mano de obra es barata, la empresa tendrá incentivos a adquirir una mayor cantidad de este factor sobre el capital, asumiendo que ambos tienen la misma productividad.

En **Microeconomía** se analiza la composición orgánica desde la eficiencia en la **producción**, bajo la cual indica una empresa maximiza su función de producción modificando la adquisición de Capital (Maquinaria y equipos) y Trabajo (Mano de obra), con lo cual se obtiene:

- La combinación óptima entre capital y trabajo que lleva a la determinación de la frontera de posibilidades de producción la cual se encuentra sujeta a una restricción presupuestaria, que refleja el máximo nivel de endeudamiento o de adquisición de factores de producción capital y trabajo y con lo cual obtiene finalmente:
- La combinación entre FPP, Restricción presupuestaria y Función de producción que da como resultado el punto óptimo en el cual la empresa maximiza un nivel de producción X.

Aplicación de la composición orgánica en el ejercicio

La aplicación de la composición orgánica del capital en el ejercicio establece el nivel de importancia del capital y el nivel de importancia del trabajo en la producción, el cual está medido en términos porcentuales. **La composición orgánica establece que, de la inversión a realizarse en un período en particular, cuánto debe destinarse para la inversión en capital constante y cuánto se destina para capital variable.**

Continuando con el ejemplo, revisamos la última fila “*Reinversión (CC y CV)*” e identificamos que el monto a ser reinvertido en el siguiente período es de US\$ 52.50, de los cuales de acuerdo a la composición orgánica establecida del 50% para la adquisición de capital constante y del 50% para la adquisición de capital variable, tenemos como resultado que US\$ 21.25 se destinan para capital constante (infraestructura y equipos) y US\$ 21.25 para capital variable (mano de obra). **Estos montos serán reinvertidos en el SIGUIENTE PERÍODO, NO EN EL MISMO PERÍODO QUE SON OBTENIDOS.** En el segundo período se contará con un valor acumulado para reinvertir, el cual corresponde a lo destinado para inversión en el período 1 más lo que se destina como parte de reinversión. **En este sentido, el monto destinado a inversión para el segundo período en capital constante son los iniciales US\$ 200.00 más los US\$ 21.25 generados en el primer período, sumando US\$ 221.25. Este proceso se repite para la adquisición de capital variable. Por lo tanto, con respecto al capital variable en el segundo período, se destina los iniciales US\$ 75.00 más los US\$ 21.25 generados en el segundo período, sumando US\$ 96.25.**

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 200.00 + US\$ 21.25 = US\$ 221.25		
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 75.00 + US\$ 21.25 = US\$ 96.25		
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00			
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00			
Consumo	US\$ 22.50			
Reinversión (CC y CV)	US\$ 52.50 (US\$ 21.25 en constante y US\$ 21.25 en variable)			

Determinado el nivel de inversión para el segundo período, se procede a calcular la masa de plusvalía, acumulación de riqueza, nivel de consumo del productor y el nivel de reinversión que se destinaría para el siguiente período.

Se procede a determinar la masa de plusvalía, la cual es una relación directa entre el capital variable y cuota de plusvalía. En el segundo período, se tiene que el capital variable invertido asciende a US\$ 96.25 y una cuota de plusvalía del 200%, el cálculo de la masa de plusvalía es el siguiente:

$$\text{Masa de plusvalía (m)} = (\text{cuota de plusvalía (p)} \times \text{capital variable (v)}) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 2do período (m)} = (200\% \times \text{US\$ } 96.25) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 2do período (m)} = \text{US\$ } 192.50$$

La acumulación de riqueza se mantiene como la sumatoria del capital constante, capital variable y masa de plusvalía, alcanzando los US\$ 510.00. El nivel de consumo del productor corresponde al 30% de lo obtenido en la masa de plusvalía (recordemos que esto fue definido al inicio del ejercicio), el cual asciende a US\$ 57.75. La diferencia entre la masa de plusvalía y el consumo, corresponde a la inversión que realizará el productor en el siguiente período y de acuerdo con la composición orgánica, se destina el 50% para capital constante y 50% para capital variable. El valor total a reinvertir en el tercer período es de US\$ 134.75, de los cuales US\$ 67.375 se destinan para la adquisición de capital constante y US\$ 67.375 para capital variable, **los cuales se sumarán a la inversión acumulada hasta este período.**

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 200.00 + US\$ 21.25 = US\$ 221.25		
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 75.00 + US\$ 21.25 = US\$ 96.25		
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 192.50		
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 510.00		
Consumo	US\$ 22.50	US\$ 57.75		
Reinversión (CC y CV)	US\$ 52.50 (US\$ 21.25 en constante y US\$ 21.25 en variable)	US\$ 134.75 (US\$ 67.375 en constante y US\$ 67.375 en variable)		

En el tercer período, en cuanto a la inversión en capital constante, se toma lo acumulado hasta el segundo período que asciende a US\$ 221.25 más US\$ 67.375 (lo generado al final del segundo período), sumando un total de US\$ 288.625. En cuanto al capital variable, se toma lo acumulado hasta el segundo período que asciende a US\$ 96.25 más US\$ 67.375 (lo generado al final del segundo período), sumando un total de US\$ 163.625.

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 221.25	US\$ 221.25 + US\$ 67.375 = US\$ 288.625	
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 96.25	US\$ 96.25 + US\$ 67.375 = US\$ 163.625	
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 192.50		
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 510.00		
Consumo	US\$ 22.50	US\$ 57.75		
Reinversión (CC y CV)	US\$ 52.50 (US\$ 21.25 en constante y US\$ 21.25 en variable)	US\$ 134.75 (US\$ 67.375 en constante y US\$ 67.375 en variable)		

A continuación, se desarrollan los cálculos con respecto a la masa de plusvalía, acumulación de riqueza, nivel de consumo y reinversión definida para el tercer y cuarto período. **La cuota de plusvalía para el tercer período es del 60%. (Cabe indicar que esta NO es una práctica real. Pero, tampoco lo es la coyuntura del siglo XXI, por lo tanto, la dinámica se la debe interpretar con fines académicos).**

Para el cálculo de la masa de plusvalía tenemos entonces lo siguiente:

$$\text{Masa de plusvalía (m)} = (\text{cuota de plusvalía (p)} \times \text{capital variable (v)}) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 3er período (m)} = (60\% \times \text{US\$ } 163.25) / 100\%$$

$$\text{Masa de plusvalía 3er período (m)} = \text{US\$ } 97.95$$

La masa de plusvalía calculada en el tercer período se reduce, producto de una menor cuota de plusvalía. La acumulación de la riqueza asciende a US\$ 550.20. Respecto al nivel de consumo, se destina el 30% de lo obtenido en la masa de plusvalía, alcanzando los US\$ 29.38; y, destinando para la inversión del siguiente período un total de US\$ 68.56, de los cuales el 50% se destina para constante con un monto de US\$ 34.28 y 50% para variable con un monto de US\$ 34.28.

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 221.25	US\$ 221.25 + US\$ 67.37 = US\$ 288.62	
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 96.25	US\$ 96.25 + US\$ 67.37 = US\$ 163.62	
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 192.50	US\$ 97.95	
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 510.00	US\$ 550.20	
Consumo	US\$ 22.50	US\$ 57.75	US\$ 29.38	
Reinversión (CC y CV)	US\$ 52.50 (US\$ 21.25 en constante y US\$ 21.25 en variable)	US\$ 134.7 (US\$ 67.37 en constante y US\$ 67.37 en variable)	US\$ 68.56 (US\$ 34.28 en constante y US\$ 34.28 en variable)	

El cuarto período incorpora el mismo proceso descrito hasta ahora, por lo cual procedemos a incluir los valores finales del proceso. Este proceso se continuará reproduciendo en el tiempo, para este caso hemos analizado sólo 4 períodos de tiempo, pero la empresa tiene un horizonte temporal mayor. De esta forma, al final del cuarto período, el productor debe determinar si continúa destinando una parte de su masa de plusvalía en un siguiente período (ejemplo: quinto, sexto, etc), o si lo destina de forma completa para su consumo.

	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	US\$ 200.00	US\$ 221.25	US\$ 288.62	US\$ 322.90
Capital variable	US\$ 75.00	US\$ 96.25	US\$ 163.62	US\$ 197.90
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía	US\$ 75.00	US\$ 192.50	US\$ 97.95	US\$ 148.43
Acumulación de riqueza	US\$ 350.00	US\$ 510.00	US\$ 550.20	US\$ 669.24
Consumo	US\$ 22.50	US\$ 57.75	US\$ 29.38	US\$ 44.52
Reinversión (CC y CV)	US\$ 52.50 (US\$ 21.25 en constante y US\$ 21.25 en variable)	US\$ 134.75(US\$ 67.37 en constante y US\$ 67.37 en variable)	US\$ 68.56 (US\$ 34.28 en constante y US\$ 34.28 en variable)	US\$ 103.90 (US\$ 51.95 en constante y US\$ 51.95 en variable)

Interpretar los resultados de la tabla con lo producido hasta el cuarto período.

¿Qué ocurre con el nivel de consumo del productor?

¿Qué ocurre con el nivel de inversión del productor?

¿Se ve afectado el trabajador durante todo el proceso productivo?

Ejército Industrial de reserva y sus formas.

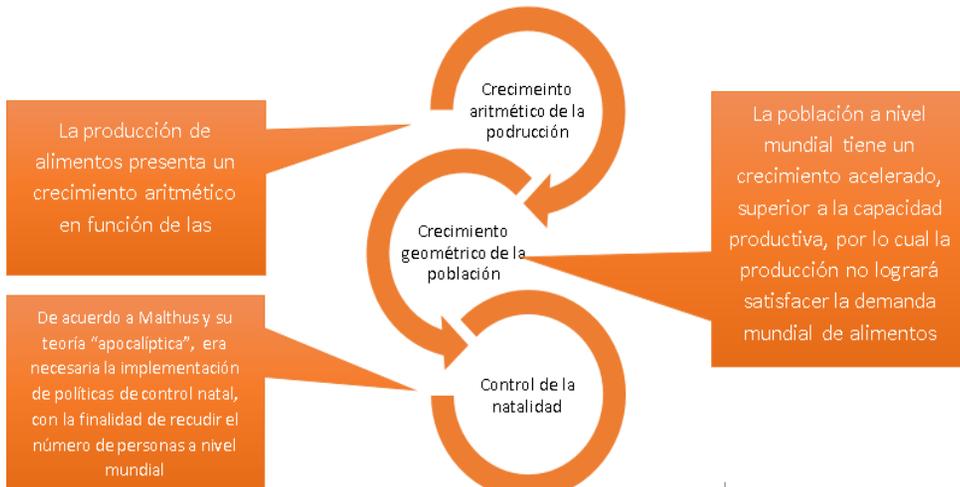
Existe una relación inversa entre la composición orgánica, composición orgánica del capital y composición técnica y el Ejército industrial de reserva.

El ejército industrial de reserva aumenta a medida que la composición orgánica del capital, producto de la tecnificación, incorporación de maquinarias y equipos, abaratamiento de los insumos o materias primas permiten una menor incorporación de la mano de obra dentro de los procesos productivos. De tal forma que aumenta en mayor medida la utilización de capital constante en

detrimento del capital variable. Existe una relación inversa también con respecto a los niveles de productividad, con lo cual a medida que se incrementa la producción por jornada, hora o trabajador, el precio unitario se reduce, permitiéndole al productor abaratar sus costes e incorporar una mayor cantidad de productos en el mercado. Finalmente, este proceso que incrementa o mejora la productividad, conlleva a una menor contratación de mano de obra dentro del proceso productivo. **NÓTESE QUE, PARA QUE EL PRODUCTOR OBTENGA MASA DE PLUSVALÍA, SE DEBE INCREMENTAR LA INVERSIÓN RESPECTO AL CAPITAL VARIABLE**, dado que mediante los mecanismos inhumanos de explotación es posible incrementar la cuota de producción o número de horas de trabajo.

Diario El País, Eduardo Porter, (2014): *“A medida que el coste de las inversiones de capital ha disminuido respecto al de la mano de obra, las empresas han sustituido a trabajadores por tecnología. Las consecuencias son nefastas: la enorme desigualdad en la distribución de la renta, que ha estado aumentando desde la década de 1980, se hará más acusada.”*

Teoría de Malthus (Teoría malthusiana o apocalíptica)



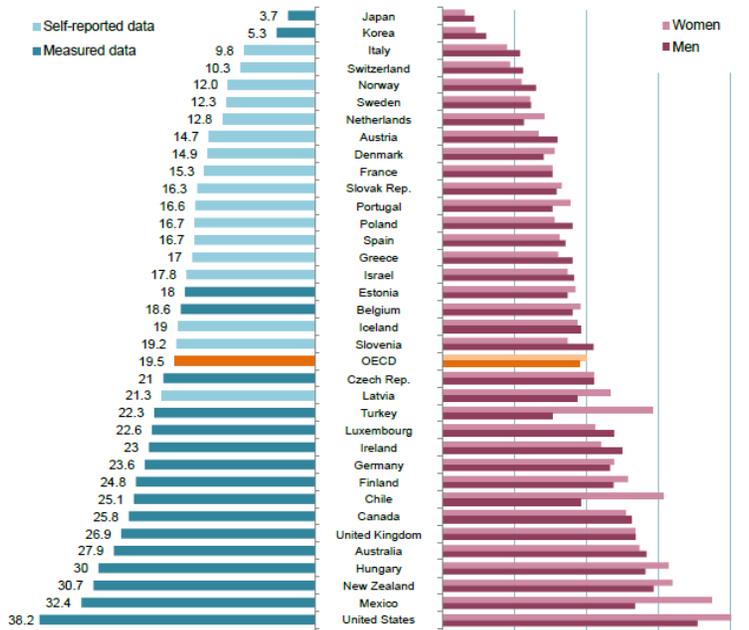
Sin embargo, su análisis no consideró:

Los **avances tecnológicos** y **mejoramientos en procesos productivos** que llevaron a incrementar el nivel de productividad de las empresas y así el nivel de producción superó al crecimiento poblacional.

¿Es posible que de cierta forma esta teoría se mantenga en vigencia? ¿Puede esta teoría llegar a tener un impacto real en el Siglo XXI?



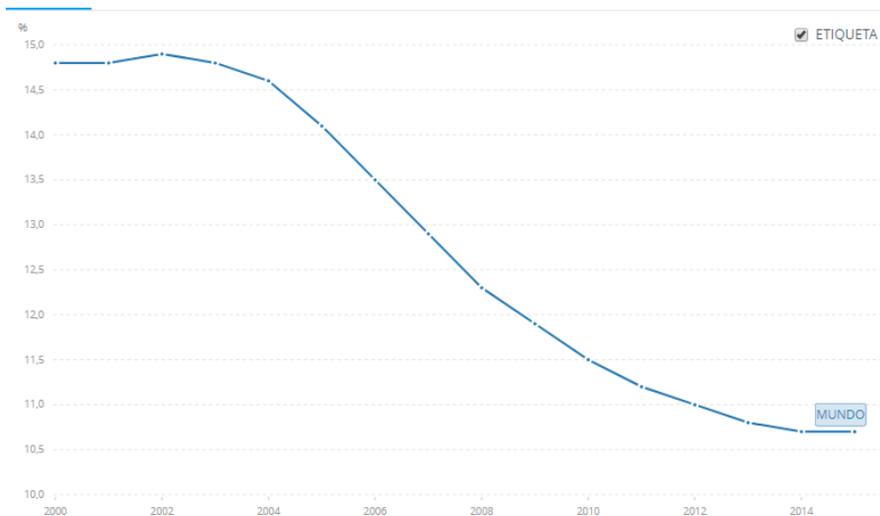
Figura. Porcentaje de personas que sufren obesidad por país



Fuente: Obesity Update 2017

Autor: OECD

Figura. Porcentaje de personas que sufren desnutrición a nivel mundial



Fuente: Banco Mundial

Autor: Banco Mundial

¿Cómo se explican estos dos efectos contrarios en dos países en relación a una mala alimentación? En el caso de los Estados Unidos, la causa no es la falta de alimentos sino una mala alimentación y en Haití la extrema pobreza y los limitados recursos económicos conllevan a una mala alimentación por la falta de recursos para la adquisición de alimentos.

¿Puede identificar algún país con políticas de control de natalidad? ¿Qué impactos económicos y sociales se pueden evidenciar de forma general?
 ¿Han cambiado sus políticas de control de natalidad o las mantienen iguales desde su implementación?

Preguntas del Capítulo IV.

1. A continuación, se presenta un proceso de producción mercantilista simple. Considerar que en todos los períodos el 75% de la masa de plusvalía se destina para inversión y una composición orgánica es de 80% para capital constante y 20% para capital variable (constante en los todos los períodos). Complete la información correspondiente para cada año.

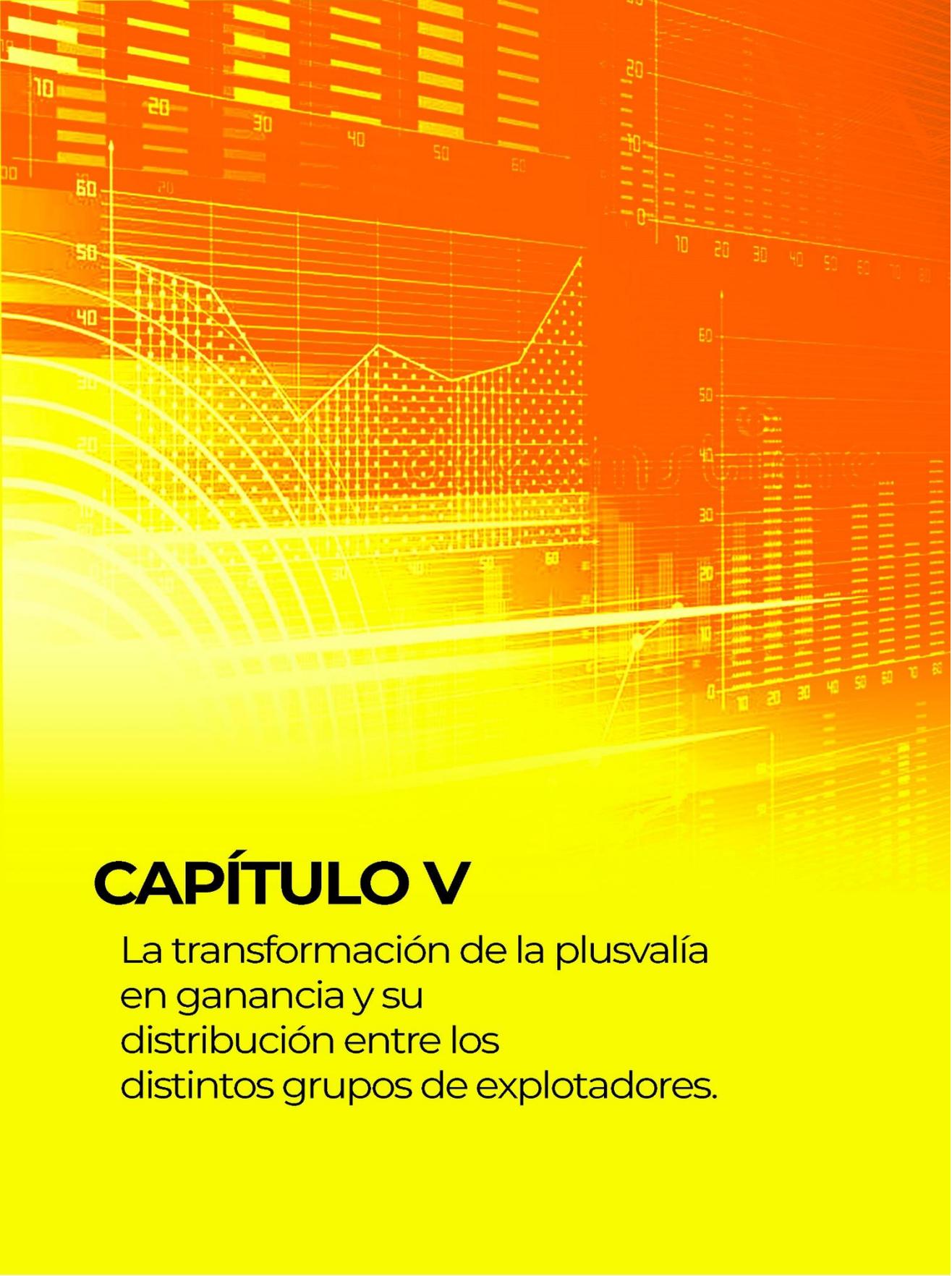
	Horizonte temporal (tiempo)			
	1	2	3	4
Capital constante	\$350,00			
Capital variable	\$100,00			
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%
Masa de plusvalía				
Acumulación de riqueza				
Consumo en dólares				
Reinversión (CC / CV)				

2. A continuación, se presenta un proceso de producción mercantilista capitalista. Considerar que en todos los períodos el 75% de la masa de plusvalía se destina para inversión y una composición orgánica es de 80% para capital constante y 20% para capital variable (constante en los todos los períodos). Complete la información correspondiente para cada año.

	Horizonte temporal (tiempo)				
	1	2	3	4	5
Capital constante	\$200,00				
Capital variable	\$75,00				
Cuota de plusvalía	100%	200%	60%	75%	150%
Masa de plusvalía					
Acumulación de riqueza					
Consumo en dólares					
Reinversión (CC / CV)					

3. Explique sobre la Teoría Inhumana de Malthus y su relación con el surgimiento del ejército industrial de reserva.

4. La masa de plusvalía es el resultado de la cuota de plusvalía y de los capitales constante y variable. **Verdadero o Falso. Comente.**
5. La contradicción del capitalismo se manifiesta en la anarquía en la producción. (V o F). Explique.
6. La relación entre la masa de plusvalía, capital constante y capital variable está determinada como:
 - a. Masa de plusvalía
 - b. Valor de uso
 - c. Valor de cambio
 - d. Cuota de ganancia
7. En el caso que el productor mercantilista destine toda la masa de plusvalía para el consumo de bienes y servicios, este tipo de reproducción del capital es _____.
8. En el caso que el productor mercantilista destine parte de su ganancia o masa de plusvalía para el consumo de bienes y servicios y otra parte para inversión, este tipo de reproducción del capital es _____.
9. La composición orgánica del capital considera el porcentaje que se determina para consumo y el porcentaje que se destina para inversión. **Verdadero o Falso. Comente.**
10. Si el productor capitalista decide reducir todos los años su cuota de plusvalía, esto es una condición suficiente para reducir la reproducción y acumulación del capital. **Verdadero o Falso. Comente.**
11. ¿Qué factores pueden incidir en el nivel de composición orgánica de una industria cualquiera? Explique.



CAPÍTULO V

La transformación de la plusvalía en ganancia y su distribución entre los distintos grupos de explotadores.

Capítulo V.

La transformación de la plusvalía en ganancia y su distribución entre los distintos grupos de explotadores.

Las distintas formas que reviste el capital

El contexto en el cual se desarrolla *El Capital* es en un proceso de revolución industrial, en la cual los trabajadores de las industrias desarrollaban sus actividades en pésimas condiciones laborales. Sin embargo, muchas de las connotaciones negativas en cuanto al proceso de producción del siglo XIX no son comparables con los procesos productivos actuales, considerando que los actuales modelos de desarrollo no sólo se enfocan en el crecimiento económico.

Por tal razón, Marx describe en mayor medida el proceso de producción de los industriales – productor capitalista; sin embargo, no es el único segmento productivo o de servicios que de cierta forma llega a controlar o concentrar riqueza. A continuación, se presentan las siguientes formas de concentración:

Banqueros

Burguesía
comercial

Capitalista
agrario

Dueños de
tierras

Industrial

Banqueros: modificaron el rol principal de la Banca, que es ser un custodio de los bienes de una tercera parte. Los bancos empezaron a dar préstamos y luego a invertir en actividades económicas, lo cual no forma parte de su razón principal o su razón de ser. Eso puede generar efectos negativos al manipular información privilegiada y sensible; y, en algunos ser el detonante de crisis económicas y financieras.

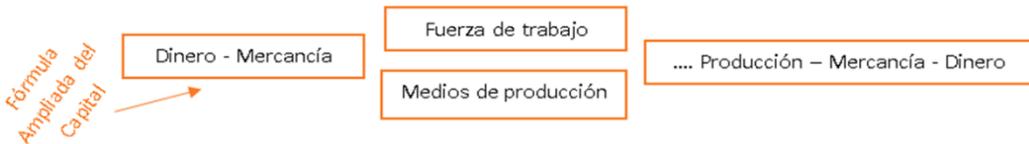
Burguesía comercial: se encuentra estrechamente relacionada con la Burguesía industrial, quienes no venden directamente su producción, sino que la transfieren a la Burguesía Comercial para su venta final.

Capitalista agrario: son los dueños de las maquinarias e insumos necesarios dentro de la producción, concentran gran parte de la producción total.

Dueños de tierras: los dueños de tierras pueden llegar a convertirse en Capitalistas agrarios, con lo cual estas clasificaciones se unificarían.

Industrial: que es el productor industrial y manufactura ubicada en las zonas urbanas, hacia donde la población migró en búsqueda de mejores condiciones sociales y económicas. **Este proceso de migración desde las zonas rurales hacia las urbanas se mantiene vigente.**

El movimiento del capital: Para el desarrollo del presente acápite, es necesario revisar la fórmula ampliada del capital, vista en el capítulo III.



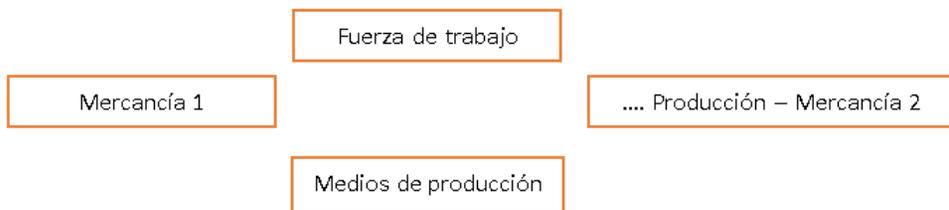
Esta fórmula plantea que el productor capitalista, utiliza sus recursos iniciales para la adquisición de insumos y maquinarias y para la contratación de mano de obra, con lo cual puede transformarlos para la producción y creación de una nueva mercancía con un precio mayor al invertido. Este proceso de producción, **incorpora capital**, clasificándose en tres tipos: monetario, productivo y mercantil (las cuales denominaremos como 3 fases por las cuales atraviesa el capital).

I Fase: Esfera de Circulación – en forma de dinero – en la cual el capitalista **ADQUIERE LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN Y FUERZA DE TRABAJO.**





II Fase: Esfera de la Producción – en forma de insumos y trabajo – en la cual el capitalista **TRANSFORMA LOS INSUMOS UTILIZANDO LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN Y FUERZA DE TRABAJO.**



III Fase: Esfera de la Circulación – en forma de dinero – en la cual las **MERCANCÍAS SON COMERCIALIZADAS Y POR LO TANTO SE RECUPERA LA INVERSIÓN POR EL PRODUCTOR.**



Considerar que Dinero 2 debe ser mayor que lo invertido en Dinero 1, este es el propósito de la reproducción de la producción y del capital.

La combinación de las tres fases en la cual el capital se transforma en Capital **Monetario** - Capital **Productivo** – Capital **Mercantil** – Capital **Monetario**, se conoce como la **ROTACIÓN DEL CAPITAL**.

La formación de las diversas clases de capital y distintos grupos de capitalistas (los diferentes grupos se encuentran al inicio del presente capítulo).

Del capital que se invierte en la producción se separa el comercial y de préstamo. En las cuales intervienen diferentes capitalistas: industriales, comerciantes y banqueros.

El objetivo del capitalista comercial es el de transformación el Capital Mercantil en Capital Monetario.

El objetivo de los capitalistas de préstamo es el de concentrar e incorporar en el mercado el capital monetario.

"LOS CAPITALISTAS INDUSTRIALES PERCIBEN LA GANANCIA DE LA INDUSTRIA; LOS COMERCIANTES, LA COMERCIAL, Y LOS BANQUEROS, EL INTERÉS. LOS GRANDES PROPIETARIOS DE TIERRAS PERCIBEN LA RENTA DEL SUELO."

Ganancia media y precio de producción

Valor de la mercancía producida en una empresa capitalista depende de:

1. Lo invertido en capital constante (CC)
2. Lo invertido en capital variable (CV)
3. Lo determinado como plusvalía (P)

El capitalista sólo incurre en la inversión de capital constante y capital variable, la plusvalía aparece como ***“una forma metamorfoseada”***, con lo cual indica que esta se crea en el proceso productivo.

A continuación, se determina la rentabilidad de la empresa, que denominaremos CUOTA DE GANANCIA; y, que es diferente a la CUOTA DE PLUSVALÍA.

La cuota de ganancia determina la rentabilidad de la empresa considerando toda la inversión realizada por el capitalista, en constante y en variable. La representación formal es la siguiente:

$$g = (MP) / (CC + CV) \times 100\%$$

g = Cuota de Ganancia

MP = Masa de plusvalía (medida en términos nominales, absolutos o monetarios)

CC = Capital constante (en términos monetarios)

CV = Capital variable (en términos monetarios)

Ejemplo: Si la inversión realizada es del US\$200.000, de los cuales invierte US\$160.000 en capital constante y US\$40.000 en capital variable, con una cuota de plusvalía del 100%, esto da como resultado una masa de plusvalía equivalente a US\$40.000, con lo cual, la cuota de ganancia corresponde a:

$$\begin{aligned} g &= (MP) / (CC + CV) \times 100\% \\ g &= (40.000) / (160.000 + 40.000) \times 100\% \\ g &= 20\% \end{aligned}$$

Tenemos los siguientes resultados

Cuota de Plusvalía
(CP) = 100%

Cuota de Ganancia
(g) = 20%

Se puede identificar que la cuota de ganancia siempre será menor que la cuota de plusvalía, en el mejor de los casos puede llegar a ser igual si en la representación formal el capital constante es igual a cero, algo que en la práctica no ocurre.

$$\begin{aligned} g &= (MP) / (CC + CV) \times 100\% \\ g &= (40.000) / (0 + 40.000) \times 100\% \\ g &= 100\% \end{aligned}$$

Comparativo de la representación formal de la cuota de plusvalía y cuota de ganancia.

$$\text{Cuota de Plusvalía (CP)} = \left(\frac{\text{MP}}{\text{CV}} \right) \times 100\%$$

$$\text{Cuota de Ganancia (g)} = \left(\frac{\text{MP}}{\text{CC} + \text{CV}} \right) \times 100\%$$

La diferencia es que en la Cuota de Plusvalía no se consideraba el capital constante, es decir que parte de la inversión que realiza el capitalista no es considerada en este proceso. Mientras, en la Cuota de Ganancia se considera toda la inversión que realiza el capitalista, por tal motivo, la cuota de ganancia es un porcentaje menor que la cuota de plusvalía.

Además, podemos identificar que:

Mide el grado de explotación laboral

Mide la rentabilidad del capitalista

Formación de la cuota media de ganancia y del precio de producción

Explique los siguientes conceptos.

Masa de plusvalía

Cuota de plusvalía

Cuota de ganancia

Es decir que el precio no está determinado por los valores individuales en los cuales incurre el productor sino en relación a una valoración de mercado.

Ramas de la producción	Composición orgánica del capital	Cuota Plusvalía (%)	Plusvalía	Cuota de ganancia (%)	Valor de la Mercancía	Cuota media de ganancia (%)	Precio de producción	Divergencia entre el precio de producción y el valor
Curtidos	70 c + 30 v	100	30	30	130	20	120	-10
Textil	80 c + 20 v	100	20	20	120	20	120	0
Construcción Maquinaria	90 c + 10 v	100	10	10	110	20	120	10
TOTAL	240 c + 60 v	100	60	20	360	20	360	-

Fuente y Autor: Petr Nikitín

"La competencia dentro de cada rama hace que los precios de las mercancías no se determinen por la inversión individual de trabajo para su producción ni por su valor individual, sino por el valor social del mercado de estas mercancías."

Contenidos de las columnas:

- Ramas de producción: son las industrias que existen en una economía
- Composición orgánica del capital: cuanto de los recursos monetarios se asignan para la compra de capital constante y capital variable
- Cuota de plusvalía: grado de explotación laboral en porcentaje
- Plusvalía: masa de plusvalía medida en términos nominales o dólares
- Cuota de ganancia: grado de rentabilidad de la empresa
- Valor de la mercancía: sumatoria de capital constante, capital variable y masa de plusvalía

Hasta esta columna se ha avanzado en los contenidos del libro. Con lo cual es necesario determinar la cuota media de ganancia (%), precio de producción y la divergencia entre el precio de producción y el valor. Para el cálculo de las últimas tres (3) columnas, se introduce el concepto "migración del capital".

La migración del capital surge como resultado de las diferentes composiciones orgánicas que se registran en las diferentes industrias, con lo cual las empresas tienen incentivos para “migrar” o mover sus capitales hacia los sectores que tengan mayor rentabilidad. Por lo tanto, las empresas migran sus capitales **desde el sector “Construcción de maquinarias”** en donde la rentabilidad es del **10% hacia el sector “Curtidos”** con una rentabilidad del **30%**.

La migración del capital lleva a un promedio de ganancia, que es equivalente a la ganancia media, en la cual todos los sectores tienen una ganancia similar. El precio de producción por lo tanto será el mismo, alcanzando las 120 unidades. **La divergencia** es la diferencia entre el **valor de la mercancía** y el **precio de producción**.

Tendencia decreciente de la cuota de ganancia

En este apartado se analiza cómo a medida que la empresa continúa incrementando la producción y su capital, presenta una tendencia decreciente de la cuota de ganancia o de la rentabilidad de la empresa. **¿Cómo a medida que la empresa incrementa su producción tiene una menor rentabilidad?** Supongamos un capitalista con un capital inicial de US\$100.000 millones, con una composición orgánica del 70% para capital constante y 30% para capital variable, lo cual implica que US\$70.000 millones se destinan para infraestructura, insumos y equipos; y, US\$30.000 millones se destinan para contratación de mano de obra.

<i>Capital Inicial</i>	<i>Composición orgánica</i>		<i>Cuota Plusvalía</i>
<i>\$100.000 millones</i>	Capital constante: 70%	Capital Variable: 30%	100%

Con estos datos, la masa de plusvalía que alcanza el productor asciende a los **US\$30.000 millones**.

Luego de 20 años, este capital se duplica, alcanzando los US\$200.000 millones, con una composición orgánica del 80% para capital constante y 20% para capital variable, lo cual implica que US\$160.000 se destinan para la adquisición de infraestructura, insumos y equipos; y, US\$40.000 millones para la contratación de mano de obra.

<i>Capital Inicial</i>	<i>Composición orgánica</i>		<i>Cuota Plusvalía</i>
<i>\$200.000 millones</i>	Capital constante: 80%	Capital Variable: 20%	100%

Con esta información, la masa de plusvalía que alcanza el productor luego de 20 años, asciende a los **US\$40.000 millones**.

Al comparar los resultados obtenidos luego de los 20 años, podemos ver que la masa de plusvalía se incrementó de US\$30.000 millones a US\$40.000 millones, con lo cual el productor tiene más capital disponible para consumo o inversión. Sin embargo, que ocurre con la **cuota de ganancia** (rentabilidad) de la empresa.

Primero, consideremos que:

- La **cuota de plusvalía** permanece constante en el 100%,
- La composición orgánica del capital se modifica de 70%-30% a 80%-20%.
- Al incrementarse el capital inicial se incrementa la inversión destinada a capital constante y capital variable, a pesar que esta fue modificada a

80%-20%. Por lo cual, 20 años después, el capital invertido es mayor, adquiriendo más infraestructura, insumos y equipos; y, mano de obra.

Calculemos la cuota de ganancia

Primer período	$g = (30.000) / (70.000 + 30.000) \times 100\% = 30\%$
Segundo período (20 años después)	$g = (40.000) / (160.000 + 40.000) \times 100\% = 20\%$

Resultados luego de 20 años:

- El capital inicial se duplica de US\$100.000 millones a US\$200.000 millones
- La masa de plusvalía se incrementa de US\$30.000 millones a US\$40.000 millones
- La composición orgánica de 70%-30% se modifica a 80%-20%, con lo cual se incrementa en términos nominales o monetarios la inversión en capital constante y capital variable
- La **cuota de ganancia (rentabilidad)** inicial del productor del 30% se **REDUCE**, luego de 20 años, y se ubica en el 20%.

¿Cómo puede ser que si está invirtiendo más obtenga menos rentabilidad? ¿Sería mejor no incrementar la inversión? ¿Qué estrategias podría utilizar el productor para incrementar su rentabilidad?

El productor capitalista realiza este análisis e identifica que su rentabilidad se reduce, producto de la modificación de la composición orgánica del capital, la cual se ubica en 80%-20%. El contexto en el cual se desarrolla esta investigación es de revolución industrial, con lo cual las empresas incorporaban mayor cantidad de maquinarias y equipos en detrimento de la contratación de mano de obra. Esto no significa que deje de contratar personas, sino que esta contratación se la realiza en menor medida en relación a la compra de maquinarias y equipos. Con la automatización y tecnificación es posible incrementar el número de horas de trabajo, volúmenes de producción y productividad.

Entonces, ¿cómo el productor **incrementa la CUOTA DE GANANCIA**?

Dada la coyuntura de la revolución industrial, en la cual no existían las mejores condiciones laborales o protección de los trabajadores, el factor principal que podían manipular las empresas para incrementar su rentabilidad o ganancias, era por medio de los **Mecanismos inhumanos de explotación laboral (Visto en el capítulo III)**, en el cual se incrementaban el número de horas de trabajo o unidades de producción por trabajador.

Por lo tanto, en el escenario posterior a 20 años, el productor en lugar de mantener una cuota de plusvalía de 100%, con lo cual obtenía una masa de plusvalía de US\$40.000 millones, decide duplicar la cuota de plusvalía (cuota de explotación laboral) a 200%, con lo cual el trabajador debe realizar el doble de unidades producidas y le generaría al productor una masa de plusvalía de US\$80.000 millones, con lo cual la cuota de ganancia pasa de:

$$g = (40.000) / (160.000 + 40.000) \times 100\% = 20\%$$

Y, se transforma en:

$$g = (80.000) / (160.000 + 40.000) \times 100\% = 40\%$$

¿Considera Ud. que estos mecanismos de explotación laboral se continúan implementando? ¿Existen normas que permitan contrarrestar estos mecanismos? ¿Es la única forma, en la actualidad, para incrementar la rentabilidad en las empresas?

Ganancia comercial: El capital industrial y el comercial

Los contenidos desarrollados se han centrado principalmente en el productor industrial que, utilizando medios de producción y mano de obra reproducción el capital; sin embargo, como se mencionó al inicio del capítulo, existen otras formas de capitalistas, dentro de la cual se encuentran los Comerciales.

La plusvalía surge con el proceso de producción (masa de plusvalía), como resultado de la inversión en capital variable y definición de cuota de plusvalía, que también es definido como la explotación del trabajador por parte del

capitalista. Pero dentro de este proceso de producción de mercancías no es el único que obtiene ganancias y es ahí donde entra el Capitalista Comercial.

Existe una relación directa entre el capitalista industrial y el capitalista comercial, a través del intercambio de las mercancías que no necesariamente son siempre comercializadas por el industrial sino que son distribuidas a un comercial para su venta final.



Características principales de esta relación **Capitalista Industrial – Capitalista Comercial**

- El **Industrial vende** las mercancías al Comercial a precios inferiores al mercado
- El Comercial **NO INTERVIENE** en ninguna fase de producción
- El **Comercial realiza** la actividad correspondiente a la venta de la mercancía

El Capitalista Comercial se apropia de cierta parte de la plusvalía generada en el proceso de producción al recibir las mercancías a precios de mercado inferiores, de aquí el **origen de la ganancia comercial**. El industrial traduce los diferentes costes de comercializar sus mercancías directamente hacia el

comercial, quienes cuentan con gastos de circulación, que son ajenos a los costes de producción. Dentro de los gastos de circulación que tiene el Capitalista Comercial, se encuentran:

- Adquisición de mercancías a precios de mercado inferiores
- Alquiler de bodegas
- Flete
- Seguros
- Servicios básicos
- Gastos administrativos para la venta y distribución

Puntos claves de la **Ganancia Comercial**

- La actividad comercial **NO** tiene relación o contribuye con el proceso productivo
- La actividad comercial **SÍ** se apropia del trabajo en las industrias al conseguir mercancías con precios por debajo de mercado
- El Industrial **transfiere** los costes de distribución al Comercial
- Los gastos que incurre el comercial **NO** se reflejan en la producción y se conocen como gastos de circulación

La renta del suelo y las relaciones agrarias bajo el capitalismo

La tercera forma de análisis de la concentración de la riqueza es a través del estudio de la renta de la tierra. Para el desarrollo de este acápite se debe considerar la evolución de las formaciones socioeconómicas explicadas en el Capítulo I, en la cual se evidencia como se generó históricamente la concentración de la tierra en ciertos grupos o sectores económicos.

La **renta capitalista del suelo**, la cual plantea clases sociales diferentes a la identificada en la feudal.

Capitalista

- Propietarios de tierras
- Arrendatarios capitalistas
- Obreros agrícola

Feudal

- Terratenientes
- Campesinos

A pesar que bajo el sistema capitalista se identifiquen tres clases, se puede considerar a los Propietarios de tierras y Arrendatarios capitalistas dentro de una sola clasificación.

Además, identifica dos tipos de rentas sobre la tierra:

1. **Renta diferencial:** De acuerdo con Nikitín, *“en la industria, el valor de la mercancía y el precio de producción son determinados por las condiciones medias de producción”* (REVISAR LA TABLA EN LA CUAL SE EVIDENCIA LA MIGRACIÓN DEL CAPITAL ENTRE INDUSTRIAS). PERO, en el caso de la tierra, el autor define que son *“las condiciones de la producción en las peores tierras”* lo que condiciona el valor de la mercancía y el precio.

“La renta diferencial es el excedente de la ganancia sobre la ganancia media obtenido en las tierras explotadas en condiciones más favorables de producción.”

¿Qué factores influyen entonces en que la tierra tenga una renta diferencial?

Diferencia de fertilidad de los terrenos

Diferente situación de los terrenos frente al mercado

Diferencia de rendimiento de los capitales adicionales invertidos



Además de los factores mencionados, ¿qué otros factores consideran Ud. inciden en el precio de la tierra?

A continuación, se representa la renta diferencial mediante un ejemplo:

Terrenos	Gasto Capital (\$)	Ganancia media (\$)	Cosecha (Quintal)	Total la producción	Precio individual de producción (\$)		Precio general de producción (\$)		Renta Diferencial I (\$)
					De 1 Quintal	De 1 Quintal	De 1 Quintal	Toda la producción	
I	100	20	4	120	30	30	120	-	
II	100	20	5	120	24	30	150	30	
III	100	20	6	120	20	30	180	60	

Fuente y Autor: Petr Nikitín

Contenidos de las columnas:

- **Terrenos:** En el ejercicio se representan a tres (3) productores que cuentan cada uno con el Terreno I, II y III.
- **Gasto de capital:** corresponde al gasto en capital constante y variable incurrido.
- **Ganancia media:** medida como el 20% respecto a la inversión.
- **Cosecha (quintal):** la cantidad de producción que cada uno de los terrenos genera, medida en número de quintales.
- **Precio de toda la producción:** la sumatoria del gasto del capital más la ganancia media.

- **Precio de producción de 1 quintal:** la división del precio de toda la producción en relación a la cantidad de quintales producidos.

Hasta aquí se describen los contenidos de la tabla hasta la columna “Precio Individual de Producción”. Que se debe considerar hasta estos resultados parciales:

- Existen diferentes capacidades productivas o número de quintales producidos, que dependen del tipo de terreno. Con un gasto de capital igual en los tres terrenos, resulta que el terreno I produce 4 quintales, mientras que el terreno III produce 6 quintales.
- El precio individual para cada uno de los terrenos es diferente en función a la productividad que tiene cada uno.
- El terreno I tiene un costo individual más alto y el terreno II tiene un costo individual más bajo.
- El precio de mercado se define en función al costo individual del terreno I, en el cual el precio de 1 quintal es de \$30,00. El terreno I no va a vender su producción a un precio inferior al que le costó producirlo. El productor del terreno III podría vender su producción hasta un mínimo de \$20,00 por quintal; sin embargo, se alinea con los precios altos que tiene el productor en el productor en el terreno I y vende a precios altos y obtiene mayores beneficios.

Los precios de venta de las mercancías se miden en relación a la peor producción media, que es equivalente a la producción de los peores terrenos, en este caso los precios de mercado se determinan por el nivel de producción del terreno I.

La última columna, Renta diferencial, mide los beneficios en relación a las diferencias en relación a los niveles de productividad. Aquellos terrenos con mejores rendimientos o quintales por hectárea llevan al cálculo de la renta diferencial para cada terreno.

Podemos analizar en el contexto actual que existen diferentes tipos de suelo, como, por ejemplo: agrícola, urbano, páramos, conservación (existen diferentes clasificaciones). De acuerdo a su composición geológica y geomorfológica, los suelos son utilizados para diferentes usos.

Ejemplos de Uso de suelo (Clasificación de acuerdo con el Censo Agropecuario de Ecuador del año 2000)
Cultivos permanentes
Cultivos transitorios
Descanso
Pastos cultivados
Pastos naturales
Páramos
Montes y bosques
Otros usos

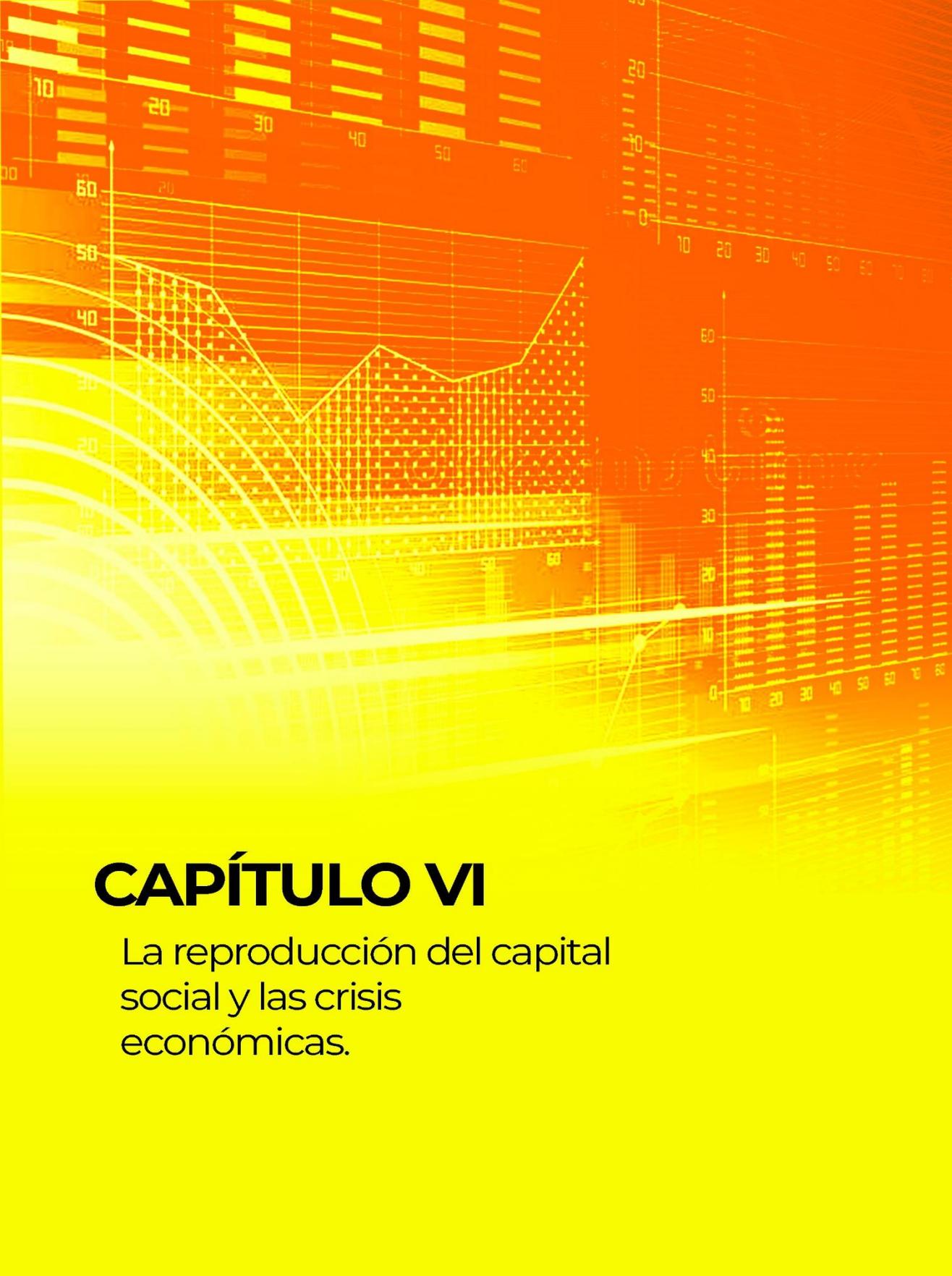
2. **Renta absoluta:** Se evidencia una restricción en cuanto a la tenencia de la tierra, más que una restricción es una concentración y por lo tanto esto limita que el capital o la inversión pueda migrar entre los diferentes sectores.

“La renta absoluta es el diferencial entre el valor de la producción versus el valor social de la producción.”

La propiedad privada sobre la tierra genera una valoración monetaria sobre la misma, ese mismo derecho de propiedad conlleva a que la persona que utiliza la tierra como un medio de producción rinda un tributo al dueño de la tierra. De esta forma el dueño de la tierra puede llegar a ser el capitalista agrario, nótese la clasificación de acuerdo al modelo capitalista.

Preguntas del Capítulo V.

1. ¿Cómo la composición orgánica puede llegar a generar efectos de migración de capitales?
2. Determine las principales diferencias entre renta absoluta y renta diferencial de la tierra.
3. ¿Qué factores inciden en la renta diferencial?
4. ¿Cuál es la relación entre el origen de la ganancia comercial y la producción industrial?
5. Explique el principal mecanismo para incrementar la cuota de ganancia.
6. ¿Por qué la cuota de ganancia tiene rendimientos decrecientes? Explique.
7. Defina la cuota media de ganancia.
8. ¿Cuáles son las principales diferencias entre cuota de ganancia y cuota de plusvalía?



CAPÍTULO VI

La reproducción del capital
social y las crisis
económicas.

Capítulo VI.

La reproducción del capital social y las crisis económicas.

Al existir anarquía en la producción, cada empresa determina su nivel de producción de acuerdo a sus capacidades, generando así una “*crisis de sobreproducción*”.

Reproducción del capital social

Capital individual y capital social

En el **Capítulo III** analizamos el doble carácter de la producción, bajo la cual se identificó un carácter privado y uno social. Desde el carácter privado se analiza que la producción es individual en cada empresa, la cual busca maximizar su función de producción y utilidad. Desde el carácter social se analiza que la combinación de las diferentes industrias y especialidades dentro de una empresa permiten que la producción se articule o interrelacione y lleva a un propósito o fin social.

Producto social global: el análisis de la producción social global se puede aproximar o analizar desde la visión del carácter social.

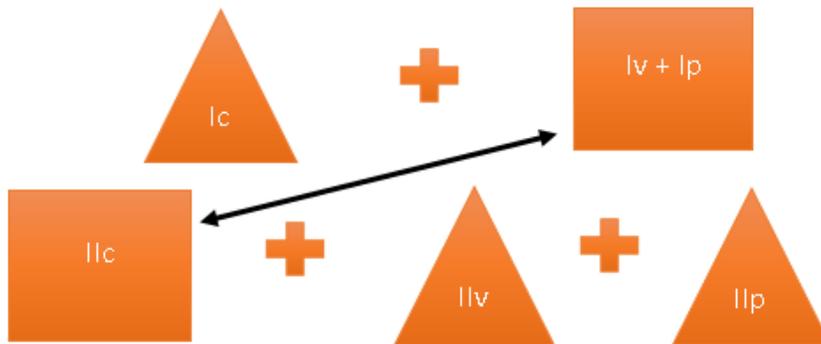
La esencia del problema de su realización: indica que cada productor pueda *realizar o vender* su producto, bajo el cual se debe experimentar la rotación del capital.

Las condiciones para el problema de realización desde la reproducción simple y ampliada:

En la reproducción simple TODO la Masa de Plusvalía se destina para consumo del productor y no se destinan recursos para la reinversión en el siguiente período. El autor considera dos sectores o secciones

$$\text{Sección I: } 4000c + 1000v + 1000p = 6000$$

$$\text{Sección II: } 2000c + 500v + 500p = 3000$$



Fuente y Autor: Petr Nikitín

Resultados:

- La plusvalía que tiene el productor en la Sección I es de 1.000 y los salarios de los obreros en la Sección I asciende a 1.000, esto se consume y se los “vende” a la Sección II, que usa tales recursos como capital constante y el cual asciende a 2.000.
- La plusvalía que tiene el productor en la Sección II es de 500 y los salarios de los obreros en la Sección II ascienden a 500, estos se consumen a través de la compra de las mercancías que se producen en esta Sección II.

En la reproducción ampliada parte de los recursos se utilizan para reinvertirse y no toda la plusvalía se destina para consumo, el análisis se representa de la siguiente forma:

$$\text{Sección I: } 4.000c + 1.000v + 1.000p = 6.000$$

$$\text{Sección II: } 1.500c + 750v + 750p = 3.000$$

Consideraciones

1. El productor de la Sección I acumula 500 para reinvertir en el siguiente período, con lo cual consume sólo 500
2. La composición orgánica en la Sección I se mantiene a la inicial 4:1

3. El productor de la Sección II acumula 150 para reinvertir en el siguiente período
4. La composición orgánica en la Sección II se mantiene a la inicial 2:1

El análisis se transforma y se representa de la siguiente forma:

$$\text{Sección I: } 4.400c + 1.100v + 500p = 6.000$$

$$\text{Sección II: } 1.600c + 800v + 650p = 3.000$$

- En la Sección I se invierte en capital constante los 4.000 iniciales más los 400 que forman parte de la acumulación. También se invierte en capital variable los 1.000 iniciales más los 100 que forman parte de la acumulación.
- En la Sección II se invierte en capital constante los 1.500 iniciales más 100 que forma parte de la acumulación. También se invierte en capital variable los 750 iniciales más 50 que forman parte de la acumulación. Nótese que la composición orgánica se mantiene en una relación 2:1.

Sin embargo, en esta transformación se debe considerar que la cuota de plusvalía (grado de explotación laboral es del 100%), con lo cual la producción total es:

$$\text{Sección I: } 4.400c + 1.100v + 1.100p = 6.600$$

$$\text{Sección II: } 1.600c + 800v + 800p = 3.200$$

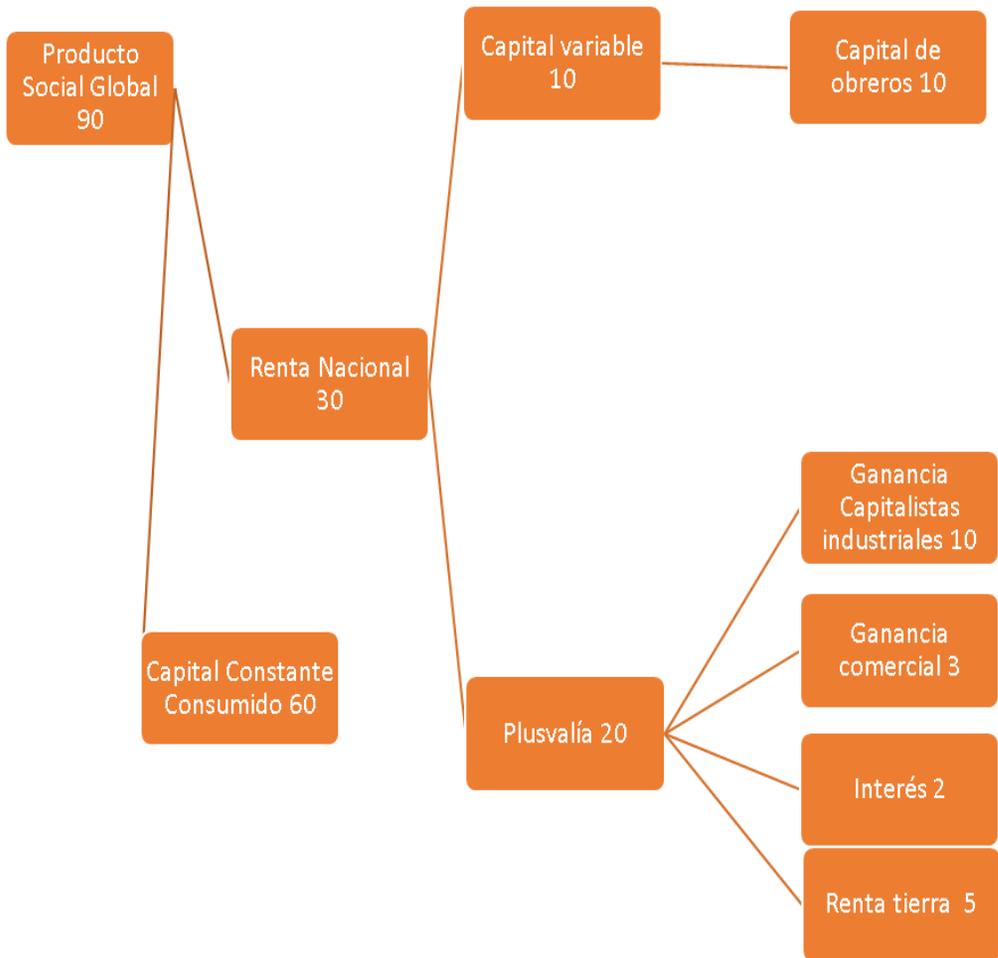
Producción simple (no hay reversión)	Producción acumulada (existe reversión)
Sección I = 6.000	Sección I = 6.600
Sección II = 3.000	Sección II = 3.200

Renta Nacional y su distribución

El Producto social global son todos los bienes producidos en una economía en un período de tiempo = Producto interno bruto.

Una parte del producto social global se destina para la adquisición de insumos y equipos; y, otra parte se destina para la inversión como capital variable y la parte de plusvalía. La parte del producto social global que se destina para capital variable y plusvalía se conoce como la **Renta Nacional**.

Marx, plantea un esquema en el cual la Renta Nacional se distribuye principalmente entre los capitalistas de las diferentes industrias (industriales, comerciantes, banca y tierra)



Ciclos económicos y sus fases

Los ciclos económicos de acuerdo a la Economía Clásica se clasifican como: Crisis, Depresión, Reanimación y Auge. El origen principal de las crisis se relaciona con la producción, que de acuerdo al autor es la base de la sociedad; siendo realmente una crisis como producto de una **sobreproducción**. Una economía con sobreproducción conlleva a un empeoramiento en las condiciones de los trabajadores, caída en precios de factores y caída en precios de las mercancías, con una interrelación entre estos factores.



Las crisis económicas agudizan o acentúan los efectos negativos del modo de producción capitalista entre la clase burgués y el proletariado.

Preguntas del Capítulo V.

1. ¿Qué es el capital social y el individual? Explique las diferencias.
2. Explique las diferencias entre producción simple y producción ampliada.
3. ¿Cuál es la esencia del problema de realización?
4. ¿Cuáles son las fases de los ciclos económicos de acuerdo a la Economía Política leninista?
5. ¿Por qué se debe llegar a una igualdad entre las diferentes secciones de producción?
6. Identifique la causa principal que origina las crisis económicas.
7. Presenta la característica principal de cada uno de los ciclos económicos.
8. Explique, ¿a qué se refiere el autor con la reproducción del capital social?



B. CAPITALISTA MONOPOLISTA
O IMPERIALISTA

A. CAPITALISTA MONOPOLISTA O IMPERIALISTA

El análisis del Capitalista Monopolista o Imperialista ha identificado cinco procesos o fases en las cuales se ha acumulado o concentrado riqueza a través del tiempo, con lo cual identifica que el Imperialismo es una fase superior al modo de producción capitalista. La clasificación es la siguiente y corresponde a:



Existe una interrelación entre estos diferentes procesos o fases, en las cuales a medida que se desarrolla el capitalismo, llegando a alcanzar una fase superior convirtiéndose en Imperialismo. La interrelación entre las fases es producto del desarrollo de las actividades que se van generando en cada una de ellas. Es decir, a medida que se desarrolla una mayor concentración de la producción en ciertos grupos económicos, estos empiezan a acumular capital que pueden invertir en otras industrias en las cuales no pertenecen inicialmente.

	<p>¿Considera Ud. que la diversificación de la producción es relevante para el desarrollo económico y social de un país?</p>
--	---



CAPÍTULO VII

Los principales rasgos económicos del imperialismo.

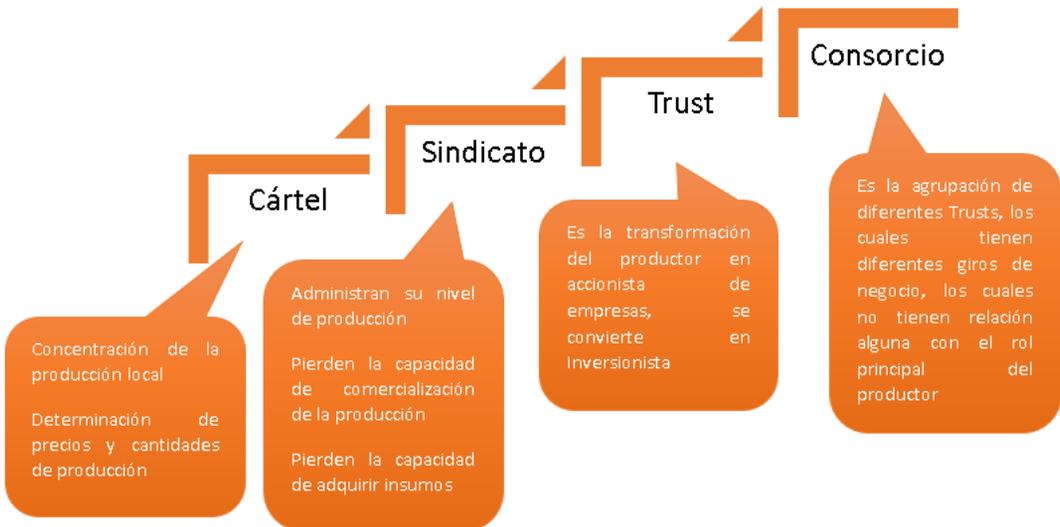
Capítulo VII. Los principales rasgos económicos del imperialismo.

En el presente capítulo se detallan las características principales de cada uno a de las fases del Imperialismo, considerado como una fase superior al capitalismo.

1. **Concentración de la producción y los monopolios:** Se presenta una connotación negativa en cuanto a la competencia, bajo la cual citando a Nikitín: *“La libre competencia, arruinando a unos y enriqueciendo a otros, originó la concentración de la producción...”*; y, se asume también que, la libre competencia es parte esencial para el desarrollo del Imperialismo.

La concentración de la producción conlleva a la creación de monopolios.

Como parte de la concentración de la producción se estudian las siguientes formas de monopolios



Monopolio versus Competencia

En la economía tradicional se estudian los modelos económicos bajo los conceptos de competencia perfecta o de monopolio, bajo el análisis que la

economía puede situarse en uno de estos dos puntos, pero que estos no son complementarios o que pueden ocurrir al mismo tiempo y lugar.

Se aplica el concepto de contradicciones planteado por Aristóteles, en el cual una proposición no puede ser cierta al mismo tiempo en dos lugares diferentes. El ejemplo planteado por David Harvey (2014) en el texto *“Diecisiete contradicciones y el fin del capitalismo”*, indica que una persona puede ubicarse sobre el lado derecho de un río o sobre el lado izquierdo. Su ubicación geográfica en un momento del tiempo, es excluyente para que esa persona se ubique en otro lugar, en ese mismo lapso de tiempo. Por lo tanto, si la persona se ubica sobre el lado derecho del río, eso impide para que la persona se ubique en ese mismo momento sobre el lado izquierdo. Esto se aplica en este contexto sobre el tema de competencia o monopolio cuando se estudian sus efectos en economía; sin embargo, Nikitín, plantea que estos efectos no necesariamente son excluyentes, sino que pueden coexistir u ocurrir en un mismo período de tiempo y espacio.

Nikitín analiza el caso de un cártel, en cualquier sector o actividad, e identifica que existen diferentes empresas que conforman dicho monopolio. A pesar de ser un grupo de empresas limitado en cuanto al número de empresas que ofrecen la mercancía o el servicio, estas pueden competir en cantidad o precio. Por lo tanto, al existir beneficios individuales, las empresas buscarán maximizar dichos beneficios y estarán dispuestas a competir a pesar de pertenecer a un cártel.

2. **Fusión de capitales:** capital financiero con capitales productivos y de mercado. La concentración del capital y el monopolio en la banca.

Concentración de capital = Concentración de la producción

La concentración de la producción conlleva a una *“concentración bancaria”* o financiera y como resultado a la formación de monopolios bancarios. La concentración bancaria genera un efecto negativo o de riesgo sobre la producción. *(A modo de estudio de caso, se puede estudiar la crisis económica y financiera de 1999 en Ecuador, en el cual hubo un mecanismo de créditos*

vinculados, en el cual la banca concedió créditos a empresas que tenían alguna relación dicha banca y no presentaban las garantías necesarias).

El rol principal de los bancos es ser un custodio de los bienes de un tercero; y, los bienes pueden ser dinero, joyas, papeles, obras de arte o cualquier objeto de valor de una persona ajena al banco (un tercero).

Sin embargo, el rol principal de los bancos se fue modificando con el tiempo y pasaron de ser un custodio de bienes a ser parte esencial para el desarrollo económico generando un efecto multiplicador del dinero a través de los créditos que otorgan; y, en ese momento surgen los diferentes riesgos sobre la producción, los cuales podemos identificar en crisis como la del 2008.

¿Cómo se relacionan el concepto de riesgo moral con el problema de fusión de capitales?

3. **Exportación de capitales:** exportación de capitales productivos y exportación de recursos públicos.

La exportación de capitales toma impulso con el comercio exterior y la globalización, con lo cual las empresas a nivel mundial pueden utilizar sus recursos e invertirlos en cualquier parte del mundo, sea invirtiendo en una industria de su propio sector o diversificando su capital en otro sector completamente diferente. El análisis se centra en dos segmentos particulares:

Capital del
préstamo

Capital
productivo

BAJO CUALQUIER DE ESTAS DOS FORMAS, EL CAPITAL INVERTIDO REGRESA A SU PAÍS DE ORIGEN Y NO PERMANECE EN EL PAÍS EN EL CUAL FUE INVERTIDO INICIALMENTE.

“En ambos casos, el capital se exporta para obtener elevadas ganancias monopolistas.”

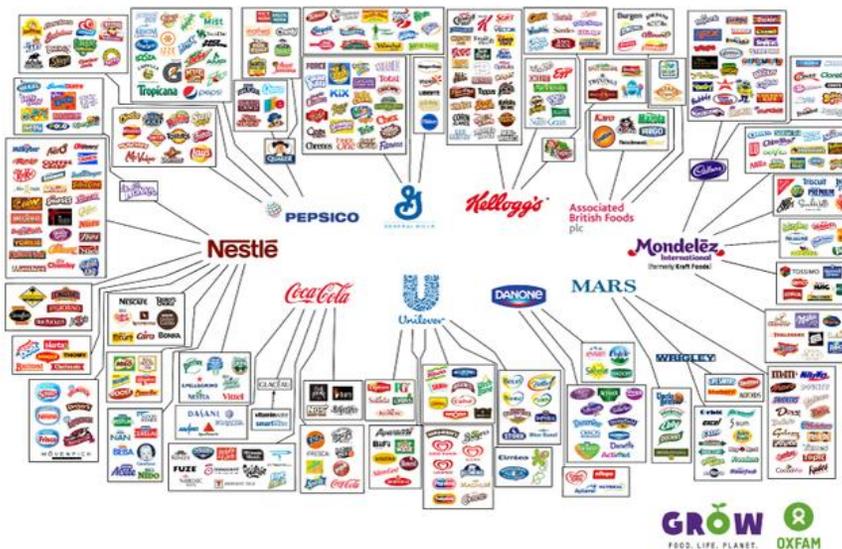
¿Cuál es el problema que la renta o ganancia del capital invertido regrese a su país de origen?

Esta exportación de capitales, ¿se convierte en lo que conocemos como Inversión Extranjera Directa - IED? Entonces, ¿la IED tiene efectos negativos?

Existen diferentes desequilibrios económicos que puede sufrir un país, en el cual se puede señalar el desequilibrio en la balanza de pagos, producto de una salida de divisas.

El análisis respecto a la exportación del capital de préstamo y productivo se centra principalmente respecto a la empresa privada, básicamente por eso se refiere al concepto “Capital”. Sin embargo, el efecto negativo como el desequilibrio en la balanza de pagos, como resultado de una exportación (migración) de capitales privados, no sólo ocurre por las actividades que se desarrollan desde el sector privado. Desde el sector público, como Gobierno, se puede contribuir a estos desequilibrios (obviamente no son capitales privados). Vamos a explicarlo mediante un breve ejemplo y caso.

4. **Formación de Multinacionales:** la concentración de la producción se realiza de forma no sólo local sino a nivel mundial. Oxfam (año 2017) presentó un reportaje en el cual se explica como 10 empresas a nivel mundial concentran gran parte de los productos que consumimos en los hogares.



Fuente y Autor: Oxfam y Business Insider

5. **Reparto geográfico:** la producción se concentra en ciertos sectores y empresas, quienes determinan las cuotas de mercado, cuotas de producción o sectores de intervención. El reparto geográfico puede establecerse como un acuerdo implícito que permite repartir el mercado y definir precios y cantidades. Quienes resultan perjudicados de estos procesos son los consumidores finales.

Colusión en las farmacias: estudio recomienda compensaciones hasta de US\$ 10,7 millones

Compensaciones entre \$ 2.064 millones y \$ 7.102 millones -equivalentes a entre US\$ 3,12 millones y US\$ 10,7 millones al tipo de cambio actual, respectivamente - tendrían que pagar en compensaciones a sus clientes las tres cadenas de farmacias que entre diciembre de 2007 y marzo de 2008 se coludieron para subir los precios de 206 medicamentos. Esto según un informe pericial desarrollado por el académico Aldo González a solicitud del Servicio Nacional del Consumidor (Sernac). Fuente: Diario la Tercera

Preguntas del Capítulo VII.

1. Explique las formas de capitalista monopolista. Presente ejemplos.
2. Explique el concepto *fusión de capitales*. Existe alguna relación entre este concepto y alguna crisis económica o financiera internacional.
3. Explique el concepto de exportación de capitales. Puede identificar algún ejemplo a nivel nacional o mundial.
4. Identifique algunas corporaciones o multinacionales e investigue que tipo de productos se consumen en su hogar o entorno.
5. Explique las diferencias entre capital de préstamo y capital productivo.
6. Considera que es viable el concepto *reparto geográfico del mundo*. ¿Existe algún caso que Ud. considera se aplique a este concepto?
7. ¿Considera Ud. que el monopolio y competencia coexisten en un mercado cualquiera o existen en tiempos diferentes?
8. Investigue si dentro de su país se evidencia una concentración de la producción en alguna industria o sector. Elabore un diagrama como el presentado por la Oxfam, indicando las principales industrias y productos.



CAPÍTULO VIII

El lugar histórico del imperialismo. La crisis general del capitalismo mundial.

Capítulo VIII.

El lugar histórico del imperialismo. La crisis general del capitalismo mundial.

Lugar histórico del imperialismo

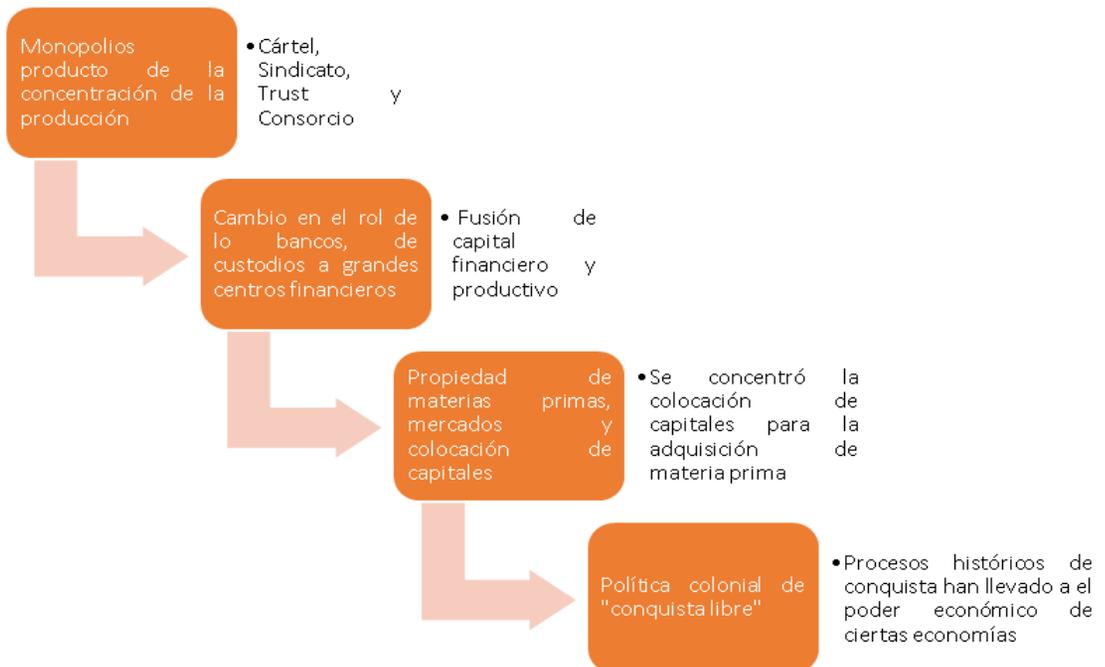
Partimos de la premisa que el Imperialismo es una fase superior o especial del capitalismo, bajo la siguiente clasificación:

- Capitalismo Monopolista
- Capitalismo Parasitario
- Capitalismo Agonizante

Parte de la clasificación que se describe en este capítulo fue presentada en el capítulo previo.

CAPITALISMO MONOPOLISTA

La combinación de diferentes procesos dentro de la producción conlleva al surgimiento del capitalismo monopolista, en el cual se identifican los siguientes monopolios principales:



RECORDEMOS. ¿Cuál es la contradicción fundamental del capitalismo?

CAPITALISMO PARASITARIO O EN DESCOMPOSICIÓN

La connotación “Parasitario” se refiere a la reproducción del capital o acumulación de riqueza por parte del capitalista cuando este no se relaciona de forma directa con el proceso de producción de la mercancía, cuando es ajeno a la producción, pero participa como inversionista, accionista, tenedor de bonos o cualquier otra forma. Esta forma se relaciona con la formación de Trusts y Consorcios, que no forman parte del proceso de producción de forma directa.

“La descomposición y el parasitismo del capitalismo monopolista se manifiesta, además, en que aumenta la proporción de la población activa empleada en ramas que no producen bienes materiales: comercio, sistema financiero, servicios comunales, servicios prestados a los capitalistas y en el engranaje del Estado.”

Otras actividades que se promueven y desarrollan bajo este concepto son:

- *Exportación de capitales*
- *Incremento del militarismo – desencadenamiento de guerras*
- Implementación de patentes para conservar los derechos sobre los procesos productivos o bienes, pero no para mejorarla, con lo cual se impide al resto de desarrollar el proceso

Surgen las siguientes interrogantes en relación al cambio en la estructura de la población económicamente activa, un cambio que de acuerdo a Lenin pasa de una economía primaria y secundaria a una terciario (de servicios).

¿Tiene un efecto negativo la transformación de la matriz productiva? Es decir, ¿pasar a una economía de servicios, que se enfoca en el conocimiento y la información, es necesariamente malo?

¿Cuál es la tendencia a nivel mundial en cuanto a la composición de la población económicamente activa? ¿Hacia qué sectores se dirige la población en búsqueda de trabajo?

CAPITALISMO AGONIZANTE

Lenin afirma que el capitalismo es agonizante, en otras palabras, tiene un carácter pasajero y se mantuvo hasta el surgimiento de la revolución del proletariado, en la cual se estudia una contradicción principal entre *el trabajo* y *el capital*, la cual es el resultado de las pésimas condiciones laborales en las cuales desarrollaban sus actividades los obreros. Además de las formas de explotación laboral previamente estudiadas, se suman:

- Mayor intensificación del trabajo (incremento en el número de horas de trabajo o cuota)
- Salarios más bajos, producto de un incremento en el número de desempleados
- Pagos de salarios en productos

**Las formas previas de explotación laboral +
las nuevas formas de explotación laboral =
REVOLUCIÓN SOCIALISTA**

Que el capitalismo tenga la característica de ser agonizante o pasajero NO implica que este vaya a desaparecer, lo que realmente ocurre es que da paso al surgimiento de nuevos procesos o modos de producción como es el caso del socialista.

En la coyuntura actual, ¿podemos hablar de un capitalismo agonizante? ¿Han cambiado las relaciones y formas de producción? ¿Contamos con modelos alternativos de desarrollo a los planteados en la I y II Revolución Industrial?



Capitalismo monopolista de Estado: *“diferentes tipos de control estatal y medidas de regulación de la vida económica, el empleo de la propiedad privada del Estado en beneficio del monopolio, la ayuda por parte del Estado hacia los monopolios bajo la forma de pedido de mercancías, la exportación de capitales a cuenta de los fondos estatales, etc.”*

Harvey (2014) realiza un análisis desde la contradicción entre Propiedad Privada y Estado, en la cual se explica cómo una persona a pesar de ser dueña de un bien inmueble (edificio o terreno), NO puede disponer del mismo para cualquier propósito, uso está restringido a cierta normativa por parte del Estado.

Ejemplo: Las casas patrimoniales ubicadas en el sector de Las Peñas en Guayaquil - Ecuador, que son de propiedad privada e individual de diferentes dueños, NO pueden ser modificadas en su exterior acorde a los gustos y preferencias de sus propios dueños. Las modificaciones deben realizarse en base a la normativa establecida por el Municipio y aprobación previa.

Ley de la desigualdad del desarrollo económico: un rasgo principal del modo de producción capitalista es la desigualdad en el desarrollo o crecimiento económico entre las empresas o industrias. Esta **desigualdad** se encuentra

relacionada directamente con la **anarquía en la producción** estudiada de forma previa, la cual establecía que no existía una planificación global para determinar el óptimo de producción de forma global en todas las empresas en una industria cualquiera. De la misma forma en que la desigualdad existe entre las empresas o industrias, se evidencia también una desigualdad en el desarrollo económico en los países, aquellos desarrollados o industrializados que concentran los factores y medios de producción versus aquellos que principalmente producen los insumos o materias primas.

“La desigualdad es consecuencia de la competencia y el desorden de la producción capitalista.”

La crisis general del capitalismo mundial

Crisis y desintegración del sistema colonial del imperialismo

La crisis económica que surge en el modo de producción capitalista está directamente relacionada con la incapacidad de las empresas de llegar a un acuerdo en términos de volúmenes o cuotas de producción, no contar con una planificación para la producción conlleva a una **CRISIS DE SOBREPDUCCIÓN**. En esta se desarrolla un proceso productivo sin control y planificación, resultando en menores precios de los bienes y empeoramiento de las condiciones de los trabajadores, lo cual acentuaba en mayor medida la lucha de clases y detonó en la Gran Revolución Socialista de 1917.



La crisis y la desintegración del sistema colonial del imperialismo



Como parte del proceso de cambio de un modo de producción capitalista a uno socialista, Nikitín presenta una comparación con sus desventajas y ventajas respectivamente, las cuales se presentan a continuación:

<p>¿Qué puede dar a los pueblos el socialismo?</p> <p><i>Es el camino de los pueblos hacia la libertad y la felicidad.</i></p> <p><i>Asegura el rápido ascenso de la economía y la cultura.</i></p> <p><i>La eliminación de la explotación del hombre por el hombre pone fin a la desigualdad social.</i></p>	<p>¿Qué puede darles el capitalismo?</p> <p><i>Es el camino de los sufrimientos de los pueblos.</i></p> <p><i>No garantiza el progreso rápido de la economía ni liquidará la miseria.</i></p> <p><i>La pequeña burguesía será aniquilada en la competencia con el gran capital.</i></p>
--	--

Cambios en el ciclo capitalista

Los cambios en relación a los ciclos capitalistas indican que los efectos de las crisis se hacen presentes de forma más periódica, las crisis se hacen cada vez más recurrentes. Algunos de los factores que han llevado a estos cambios en los ciclos son los siguientes:



Preguntas Capítulo VIII

1. Explique conceptualmente al capitalista monopolista.
2. Explique conceptualmente al capitalista parasitario.
3. Explique conceptualmente al capitalista agonizante.
4. Explique las diferencias entre posesión individual y propiedad privada. ¿Cuál se consideraría excluyente? ¿Cuál se consideraría exclusivo?
5. ¿De qué forma la desintegración del sistema colonial del imperialismo está relacionada con la Revolución Socialista de 1917? Explique.
6. ¿A qué se refiere el concepto de Crisis de sobreproducción y cuál es la relación con el empeoramiento de las condiciones de los trabajadores?
7. ¿El Estado también se puede considerar como monopolista? Explique su respuesta.
8. Explique dos actividades que se desarrollan bajo el modelo de capitalista parasitario o en descomposición.
9. Realice un cuadro comparativo con ventajas y desventajas del modo capitalista y socialista.

Referencias

Aristóteles (s.f.). *Ética a Nicómaco*, Libro V, Capítulo V.

Banco Mundial (s.f.). *Base de datos*. Recuperado de https://datos.bancomundial.org/indicador/SN.ITK.DEFC.ZS?end=2015&name_desc=true&start=2000&view=chart

Cárdenas, L. (2018). *Diario La Tercera. A 10 años de la colusión, las farmacias crean un nuevo gremio*. Recuperado <http://www.latercera.com/negocios/noticia/10-anos-la-colusion-las-farmacias-crean-nuevo-gremio/89105/>

Diccionario de Filosofía (1980), Editorial Progreso.

Dieterich, H. (2001). *Bases del nuevo socialismo*, Editorial 21, ISBN. 987-9368-07-X.

Harvey, D. (2014). *Diecisiete contradicciones y el fin del capitalismo*. Editorial IAEN, ISBN. 978-84-96453-50-0

Marx, C. (s.f.). *El capital: Crítica de la economía política*, tomo I, Libro I.

Nikitín, P. (s.f.). *Economía política*, Editorial Libresa, ISBN. 9978-49-018-3

OECD (2017). *Obesity Update 2017*. Recuperado de <https://www.oecd.org/els/health-systems/Obesity-Update-2017.pdf>

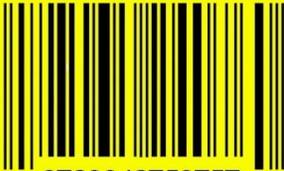
OIT. (s.f.). *Estadísticas y Bases de datos*. Recuperado de http://www.ilo.org/ilostat/faces/ilostathome/home?_adf.ctrlstate=d3x6pg8yj_4&_afLoop=949058260573642#

Porter, E. (2014). *Diario El País, La tecnología amenaza la mano de obra*. Recuperado de https://elpais.com/tecnologia/2014/04/30/actualidad/1398871052_175326.html

Taylor, K. (2017). *Business Insider, these 10 companies control everything you buy*. Recuperado de <http://www.businessinsider.com/10-companies-control-food-industry-2017-3>

Vega, F. (2016). *Diario La Tercera. Colusión en las farmacias: estudios recomiendan compensaciones por hasta US\$10,7 millones*. Recuperado de <http://www2.latercera.com/noticia/colusion-en-las-farmaciasestudio-recomienda-compensaciones-por-hasta-us-107-millones/>

ISBN: 978-9942-759-75-7



9789942759757

